

VisionVera Spirit

视界·志

2021.09 第15期

创新改变世界
Innovations change the world

视联动力企业专刊

心存高远 逐梦远方
向着胜利前进







| 视联品质·工程师故事 |

微光凝聚，他们终将改变潮水的方向

连轴转，熬通宵，无数个夜里不眠不休，这是视联工程师的工作常态；
跨越800多公里，凌晨四点为客户更换设备，他们持续奋战在“一线”，无怨无悔；
十年如一日的坚持，走过的路程、执行过的项目、铭心的业务……他们将努力镌刻在血液里，在视联度过最美青春。

卷首语

5 / 致敬工程师队伍

视联品质·工程师故事

6 / 微光凝聚，他们终将改变潮水的方向

8 / 宋江申：七年感恩不止，
在视联谱写最美青春

11 / 李和洋：坚韧，赋予平凡力量

14 / 张保祥：项目实施“艺术家”

17 / 刘育嘉：00后工程师的成长与担当

19 / 王浩：责任在心，服务为先

22 / [视联工程师群像]
平凡中彰显坚守与担当

行业观察

30 / 网络安全审查新形势下
视联网业务的发展机会

33 / 视联网助力实现“碳中和”

36 / 夯实基础、创新品牌，视联医疗实现快速
成长



| 公司文化 |

民主生活委员会, 只为解决你关心的问题

为推动公司民主化进程, 广泛发动员工参与到企业的民主决策、民主管理和民主监督中, 推动企业沿着健康的轨道不断向前发展。2017年, 视联动力民主生活委员会应运而生。

视联新技术 / 案例

- 38 / 视联网在“互联网+监管”领域的应用
- 42 / 视联网为中美青年创客大赛搭建友谊桥梁

视联新产品

- 46 / 视联网智慧社区矫正平台
- 50 / 行者无疆 使命必达 “行者号”视联多功能移动应急指挥方舱

员工随笔

- 54 / 随笔 | 因梦
- 58 / 过好30岁前的每一天: 能跨越的高墙都会成为自己的盾牌
- 60 / 想见江南——忆杭州
- 62 / 你好, 秋天

公司文化

- 64 / 酷! 是一种态度
- 65 / 刘娟: 在攀岩中, 唤醒身体对力量的渴望
- 66 / 刘凯: 不断尝试各种可能, 努力向前
- 67 / 刘小榕: 随舞心动, 神采飞扬
- 68 / 民主生活委员会, 只为解决你关心的问题
- 70 / 季度书单

VisionVera Spirit
视联·志

2021.09 第15期



名誉总编 杨春晖
总 编 王艳辉 王兆东 李宏岩 杨智超
宋 蕾 李俊涛 胡 磊

杂志执行 市场部

(以上人员排名不分先后)



扫描二维码 关注官方微信

视联动力信息技术股份有限公司

VISIONVERA INFORMATION TECHNOLOGY COMPANY, LTD.

地址: 北京市东城区歌华大厦A1103-1113

电话: 010-84186888

传真: 010-84186888-8065

客服: 400 880 6311

官网: www.visionvera.com

卷首语

2021

致敬工程师队伍

工程师队伍是我们公司非常重要的一支力量。

他们贯穿于项目的始终，是每项业务进展的“神经”，敏锐、有弹性、有韧劲。由于频繁地出现在客户现场，工程师们能够敏锐地察觉到客户面对的各项问题。他们具备超强的分析和解决问题的能力，能够张弛有度地化解难题。随着项目落地，他们又成为长期陪伴客户左右的人。长期的服务，不仅仅是一种精神，更体现出工程师的职场韧性。

这是一支实干队伍。工程师随着工作东奔西走，是典型的“空中飞人”。去年疫情爆发，奔赴在服务客户一线的主力之一就是我们的工程师团队。现在，我们很多优秀的员工都出自这个队伍。他们的技术能力和服务精神，秉承了“对客户需求快速响应，及时解决问题，高质量完成任务”的公司价值观。在点点滴滴的工作中，工程师队伍以务实的态度维护了公司的形象，提升了公司的信誉。他们的自驱性——自定目标、自我激励、自主成长，最终形成了具有使命感的共同体。

我们敬佩这样的队伍。希望这支有生命力的体系，能够不断地自我成长，向前发展。

杨春晖

微光凝聚

文、市场部王艳肖

他们终将改变潮水的方向

连轴转，熬通宵，无数个夜里不眠不休，
这是视联工程师的工作常态；
跨越 800 多公里，凌晨四点为客户更换设备，
他们持续奋战在“一线”，无怨无悔；
十年如一日的坚持，走过的路程、执行过的项目、铭心的业务……
他们将努力镌刻在血液里，在视联度过最美青春。
从他们身上看到了坚韧、真诚、严谨的工作品质，
看到了真正的坚守和担当。
惟其艰难，更显勇毅。
2021 年，他们披肝沥胆，
在确定与不确定的变幻中锚定未来。
他们用青春陪伴视联成长，
为视联的发展贡献力量。
聚沙成塔，他们是点点微光，
最终汇聚成万丈光芒。
没有人能够阻拦披荆斩棘者的征程，
他们终将改变潮水的方向。
致敬！每一位平凡却伟大的视联工程师！
因为你们的驻守，
视联便可乘风破浪，奔涌向前。

宋江申： 七年感恩不止 在视联谱写最美青春

文 / 市场部 王艳肖



【编者按】：2014年3月，宋江申入职视联动力，担任四川技术管理部工程师，一路走来，他服务过的项目不计其数，支援过安徽、山东、福建、西藏、云南、贵州、重庆等多地工作，见过风景，也历经风雨。

七年的坚守，从平淡到忙碌，从焦灼到乐观再到创新，宋江申学会坚持，懂得克制，在提升自己的时候也帮助他人，在自身进步的同时，也为公司的发展贡献力量。这七年的时光，对他具有特殊意义，他将这段时间喻为“最美的青春”。

执着，磨练出强者

2016年，宋江申参与西藏的项目，在项目执行过程中，发现网络专线与视联网链路要求不匹配，加之网络涉密，整体网路构架又不可随意乱动，宋江申无法得知其中的技术原理，这给他的工作增添巨大难度，项目也迟迟无法推进。

耽误一天，项目就要延期一天，宋江申没有坐以待毙，他选择“守株待兔”，采用了一个“笨”办法一去客户办公室蹲点，想从客户那里了解产品信息。他守在客户办公室门口，从早晨等到中午，从中午等到晚上，终于等到第二天下午，客户在吃饭间隙，告诉了宋江申网络专线的技术情况。获得信息后，宋江申即刻上网查询资料，寻找各大技术厂家的产品手册，终于在一个技术官网找到了相关技术介绍。

当晚，宋江申下载了网络设备的模拟器和产品手册，按照上面的原理，拿着模拟器测试、验证网络专线的搭建环境，摸索出初步的可行结果。至少在不改变客户网络的情况下，只需增加路由器就能解决当前的技术难题。宋江申向公司反馈具体方法，第二天便确定了解决方案，最终顺利完成项目。

现在回想起来，宋江申还是有些无奈，“做技术的最怕找不到门路，当时除了多问、多看、脸皮厚以外，没有任何办法。”五年前，宋江申可以为了一个技术原理在客户门外苦等两天，现在他依旧愿意将自己的时间投入在工作中。

不断积累经验，辅以勤奋的学习，宋江申专注创新，减少时间、质量带来的损失，并积极承担公司的项目攻关任务。在他看来，“既然要干好一个行当，自己手上的功夫就一定要深厚扎实，要能沉下心来，持之以恒地专注做事，提高技能水平，要爱钻研，爱动脑。”

严谨，让工作完美闭环

宋江申身上有一种探索精神，大到对技术突破的执着，小到工作的方方面面。工欲善其事，必先利其器，在工作中，他会写一些基本的技术小程序，借助简单的方法或者工具去提升自己的工作效率，并乐于分享，将自己的创新点共享给其他同事，使得工作快速执行、高效落地。

身为处女座的他，做事严谨认真，脑中有一套完整的工作流程，从思考到规划再到执行，会将每个环节考虑周全，且做到有始有终。

在参加公司64位视联网系统升级培训时，宋江申已经把培训、执行、实施等从头到尾涉及到的工作

做了周密规划，用了两个星期的时间，把技术琢磨透彻，再将技术要点转达给周围同事，解答大家的困惑；紧接着，根据四川省实际情况，落实系统升级方案；在升级的过程中，遇到技术难点，他会归类、总结，再逐一突破。最终在今年一月份，宋江申配合团队完成四川省64位视联网系统升级，让项目顺利结束。

回忆起工作中的严谨，宋江申想到了一些执行项目中的小细节。在客户现场，他会将所有可视信息全部记录下来，如设备参数、硬盘、内存、型号、IP地址、端口程序的位置，这样即使不去现场也能快速了解信息，减少查询时间，也利于人员交接。

日常工作中，宋江申事无巨细，每个环节都要做到精益求精，他知道任何一个细节被忽略、出了错，势必影响整体工作质量和效率。身为视联工程师，他对自己高标准、严要求，每个环节做到一丝不苟，在保障视频会议时，从话筒收音到网络状况，他都会一一查看。工作之中无小事，也是他一直秉承的态度。



感恩，在视联谱写最美青春

宋江申已经入职七年，七年的时间，不管对于谁来说，都是一段漫长的时光。在这七年中，他经历了公司的一系列政策和制度的变革，跟随着公司的技术而进步。他认为视联动力是一个自由、开放的平台，给予了员工足够的支持与信任，给予员工丰富的工作内容，大家都能在公司自由平等地沟通。

在公司的这七年，被他称为“最美的青春”。这段旅途中，他结识了同行的伙伴，与很多技术大咖交



图：宋江申参加公司团建一区域“红海行动”

流、探讨，让自己的视野更加开阔；感谢领导对他工作和能力的认可，让他轻松实现个人价值；感恩视联动力这个平台，督促他不断进步，让他的职业生涯发展空间更加广阔。甚至提起“创造中国人自己的网络”这个理念，他也忍不住自豪，靠自己的双手，通过公司的平台，能为国家的发展做一些贡献，这也是他最大的愿望。

宋江申对公司有强烈的归属感，认同、感恩、回报这三个关键词，是他对公司的感受。入职七年，他高度认可公司的发展理念和制度政策；感恩公司给予的培养，珍惜在公司的发展机会，想和公司共同成长。用他的话讲，他对公司有一种家的情怀。

“视联动力是一个有使命的公司，为科技强国贡献自己的力量，让我觉得工作很有意义。另外，公司也很注重基层员工的能力培养，从入职到现在，我参加过公司一系列技术培训，比如PMP、EPP等培训，并且参与了相关考试，身心都有很大的提升”。宋江申说，他希望自己能在工作中发挥更多激情，从

过去到现在依旧希望为公司奉献力量。

宋江申怀着一颗感恩的心去回馈公司。“我很幸运，这些年一直站在巨人的肩膀上前进，是公司和各级领导给了我学习的机会和展示的平台，不然，即使自己付出再多的汗与泪，也很难取得今天的业绩。”

进取，永不止步

成长意味着无限迭代和自我更新。为了让自己的技能得到更多应用，七年来，宋江申把实际操作中的经验和知识上升到理论高度。他希望提升综合实力，搞定技术的基层原理，要知其所以然，向理论专家或者顾问的方向发展。他希望自己将来可以成为一名视联网专家。

“我希望自己一直进步，不然跟不上公司发展的速度。”在工作的磨练中，他越来越珍惜当下，经过时间的成长，他学会坚持，懂得克制。他的纯粹和朴实，也成为陪伴公司前进的力量。✘

“坚持，从困顿中走向希望”

今年8月中旬，在西藏呆了近三个月后，李和洋返疆。三个月中，他辗转多地，支援了西藏山南市雪亮工程项目、日喀则项目、那曲远程医疗项目，哪里有项目、哪个项目缺人，他就去哪里。

西藏那曲远程医疗项目在实施的过程中遇到困难，李和洋收到当地工程师的求助后，跨越近3000公里，从新疆塔城市出发，带着设备“飞”了过去。在4500多米海拔的高原，李和洋连续一周失眠、头疼，甚至缺氧。出发前，他也预想了自己的身体状况，但还是义无反顾的前往。他告诉自己，“坚持一下，扛一扛就过来了”。

他忍着不适，调试网络、搭建平台，每天配合那曲市色尼区人民医院和杭州市第一人民医院脑外科进行流程测试。半个月后，他完成了演示环境的搭建，将整个演示环境调测好，交给当地专职演示工程师，紧接着又去支援了山南市雪亮工程项目。

坚持，是他做事的品质。他认为只有把好的习惯坚持下去，坚持迎难而上的态度，才能越走越好。

“挑战越大，成就感越强”

入职到现在，李和洋全程参与的项目有30多个，在多个项目中担任项目经理职责，从项目立项开始，便主导、统筹以及负责项目实施，重点把控项目质量，包括成本、建设以及时间的控制。此外，他还负责保障塔城地区地市一级的视联网终端设备日常维护、故障处理，以及客户视频会议的演示，还要配合整个自治区的演示和视频会议。

他的工作节奏可以用“紧张”形容。由于客户给的处理时间和准备期很短，加之要求较高，李和洋必须7*24在线，随叫随到。

2019年4月份，接到客户紧急通知，需要在和布克赛尔县的玛纳斯盐湖做无人机演示。李和洋和同事从塔城市开车出发，行驶300多公里后，当晚11点到达和布克赛尔县。第二天，在去达玛纳斯盐湖的路上，路过大量的泥沼和洼地，汽车无法行驶，李和洋和同事檀宇潇背着10公斤的机器，徒步20多公里，从早晨7点走到下午5点，到达无人机演示地点。

玛纳斯盐湖河床上面覆盖着大量盐层，盐层地



李和洋和同事在玛纳斯盐湖执行无人机项目



下却是泥浆。据李和洋回忆，当时的天气燥热，脸都要晒脱皮，他们轮流背着机器，一深一浅地踩在“泥床”上。当完成无人机演示，将画面传给客户时，他的内心才有成就感，“又和兄弟干成了一件！”

“不抛弃，不放弃”

李和洋将同事看作兄弟，“与这帮兄弟并肩作战，把项目干完，就特别有成就感。”今年5月，为了完成64位视联网系统升级，他和团队48小时没睡觉，两天之内将工作完成；他们的手机24小时开机，凌晨三点接到客户的电话，都要“爬起来”去解决问题。

印象中，每年冬季，视联动力的工程师都要跟随客户排查视联网终端设备。由于地理位置和自然气候的影响，塔城都会迎来强降雪/暴雪天气，最低降雪量在10毫米，最高降雪量超过20毫米。受暴雪天气影响，视联网终端设备会出现断网、断电现象，为了方便客户使用，他和同事们需要花费几天的时间，

将所有点位全部排查一遍。过年不回家，对他来说已经习以为常。

正是这种踏实、认真的工作态度，塔城技术管理团队得到了客户的赞扬，30多封表扬信是对每位工程师的认可，也是对团队严谨工作态度的肯定。

铁汉也有柔情的一面。在工作中勇猛迅速的李和洋，私下是一名娃娃狂魔。他会给女儿扎小辫，在睡前给女儿讲故事，会陪她学习、陪她玩耍，他将自己的生活重心放在女儿身上，他对女儿唯一的愿望就是希望她平安健康。

坚韧与柔和在李和洋身上体现的完美又和谐。截至今年8月，李和洋已经获得公司三次月度优秀员工荣誉，完成了自己定的硬性目标。李和洋认为，工作上没有难事儿，只是在解决问题的过程中付出了很大的时间和精力。谈及在公司的成长，他感谢团队，给了他强大的安全感；感谢领导代学锟的教导，感谢同事檀宇潇的陪伴，有了他们的鼓励，李和洋才能成为团队技术骨干。他相信，保持一颗努力向上的心，无论是工作还是生活，都会越来越有希望。✘



张保祥： 项目实施“艺术家”

文 / 市场部 于乐



【编者按】：在前端的商务和后端的研发环节当中，项目经理是一个“起承转合”的工作。他们不光需要理解客户需求、明确开发目标，将这些信息转化为具体的开发需求，必要时，他们还要做一种“纠偏补正”，将偏移的关注点拉回正轨，随时随地，洞悉需求，锚定方向，确保项目最终目标的实现。这要求项目经理心里有一张“地图”，按图索骥，不能偏航。正如人们常常过于强调艺术奔放的想象力，而忽略了它的实现过程——一个好的项目经理，也是一个好的艺术家，通过他的努力，将关于需求的设想转化为看得见摸得着、服务于具体需要的项目实体，一步步将构想实现。

这有点像音乐。

初学者会使用调音器、节拍器来校正音调和节奏，以防荒腔走板。随着乐理精进，校正的标准逐渐内化成为一种肌肉记忆，耳力好，一听一个准，实体的调音器和节拍器演化成为心里的标尺。张保祥做项目经理十年，心里也有了这样一把“尺子”。对于需求的敏锐把握，项目的充分推动和有效落实，张保祥在实践中不断磨练、持续完善、屡经检验，将其从一套工作方法论发展成为项目经理的践行范本。

“老”项目经理的新感悟

张保祥的职业生涯转折点在2019年。这一年5月，他入职视联动力河北分公司，任项目经理。8月份，开始跟进河北省委应急指挥项目，和客户开现场会、确认实际的工程需求、与工程师现场部署服务器、搭建平台……刚刚接手项目，大大小小的事项扑面而来。张保祥很快感受到，与此前多年更偏重现场管理的经验不同，公司职能型架构更考验项目经理的沟通及资源协调能力。就在接手项目后不久，客户提出需求，一周之内需要搭建系统为上级领导做演示。正值河北省多个地市项目同时开展，工程师在各地保障项目，无暇分身。时间紧迫，人手紧张。张保祥协调到当时能够到场搭建的唯一一位工程师张阔，在现场连续坚守七天，完成包括平台、核心服务器、交换机、终端搭建安装在内60%工作任务，并圆满保障演示，高效高质量的实施工作得到了客户好评，也为项目的后续建设打下了基础。这次高质量的服务保障至今仍在发挥着它的后续效应——省委应急指挥一期项目已经圆满结项，包括省、市、县在内200多个视联网点位部署建设完成，省委及横纵向单位的应急指挥系统保持24小时开机，省委值班室每天进行线上“点名”，确保各单位上线，以便应对突发事件，及时调度、分派工作。

“表象上，项目经理要实现的是公司的战略目标和客户的需求，但这只是从最终的结果导向上来看。实际上，项目经理最主要的工作是沟通以及协调各方资源。所有的结果，都来自于沟通之后双方共同确认的方案，在此基础上，进一步去实现、落地。”张保祥目前负责石家庄、衡水、邯郸三个地市以及三个省级项目，去年仅销售类型的项目跟进超过60个。在视联动力工作2年零3个月，跟进过试点、委托保管、销售等类型共计170余个项目后，张保祥对项目经理的工作本质有了全新的理解。

造一架客户真正需要的秋千

软件开发领域有一个著名的“秋千图”，客户想要一架秋千，他勾勒出来的需求图纸，形态复杂、装饰华丽，包含很多不切实际的设想。这个经典案例某种程度上反映了开发中客户的一种普遍心态，因为过度追求完美效果，模糊了自己核心需要和焦点诉求。张保祥负责的众多项目中，也碰到过类似的情况。

近期一个正在推进的项目中，客户希望视联网系统在实现调度某乡镇各个村视频资源的同时，能够解决掉摄像头导致的画面丢帧问题。但由于摄像头的安装年代不同，建设批次各异，厂家、型号、支持标准复杂混乱，线路老化严重，在“末端”解决“源头”问题显然不现实。

“任何一个客户在建设的时候都希望这个项目更好，更完美，这可以理解，所以我们不会强调‘这不是我们的问题，我们管不了’，我会试图告诉客户，这是什么方面的问题，需要哪个方面来解决，为他提供相对准确的解决方案。再由客户自行评估，是否需要整改。”张保祥说。

解释技术原理、提供解决建议的同时，张保祥引导客户关注自身的实际需求。客户的上级单位有明确的建设要求，视频调度上线率须达到70%，而经过测算，视联网系统的调度率可以达到93%，远远超出需求和预期。

“实现目标的方式有很多种，去一个地方，可以走高速，也可以走国道省道，成本投入肯定有差别。最重要的是确保客户目标的实现。客户的预算不是无限的，我们还是建议他把钱花在刀刃上，把根本的需求解决掉，这是对客户的负责。”张保祥说。





做一节“分布式动力车厢”

从实施到交付，张保祥认为，成功的项目经理会给整个业务流程带来正增益，“在实施过程中，把所有问题第一时间记录，在交付过程中，将所有信息清晰反馈。对客户来说，实现他们的实际需求，达到他们心中相对高的满意度，使其对公司系统有较高的使用率，这是比较好的结果导向。”

当然，一个项目的实现，不可能仅依赖个人，需要的一定是整个团队的共同努力，这其中从省总到销售总监、售前工程师，再到项目经理、技术主管、

运维工程师，方方面面的衔接配合是项目得以顺利落地的重要保证。阐述对各岗位和部门之间关系的理解时，张保祥引用了一句俗语——“火车跑得快，全凭车头带”，“公司领导作为‘车头’，已经把我们带入一个高速的快车道，但现在中国有了高铁，高铁是分布式动力，每节车厢都有一个动力系统，我们也不能只依靠个人的力量来推动工作了，高铁跑得快，每节车厢都要努力，都要达到300公里的时速，对公司来说，每个部门、每个岗位都要达到一个相对高的速度，做一节‘分布式动力车厢’，协调共进，这样才能使得公司快速发展。✘



刘育嘉： 00 后工程师的成长与担当

文 / 市场部 于乐



【编者按】：在年初通化疫情防控这一重大事件中，当时入职不满半年的00后工程师刘育嘉临危受命，驻场服务40余天，出色完成任务，赢得客户认可，彰显了一名视联人的责任与担当。此次历练为刘育嘉带来了成长的契机，他从不善多言的男孩，向主动贴近客户需求、主动处理问题的成熟工程师蜕变，这是一种成长的自觉，亦是磨玉后的光芒。

电话接通的时候是上午九点，刘育嘉正去往通化市政法委的路上，一边接电话，一边还在留意时间，“现在是……九点，上午有一些工作要处理，我中午十二点给您回电话”。十二点，我准时收到来电。刘育嘉在通化市政法委驻场服务。有时早九晚五，和别人一起上下班，人群中，他看起来像是这家单位的一个年轻职员，更多时候，大家都下班了，他还得继续坚守；别人没上班，他已早早到了——而这似乎才是他工作的常态，没有规律，随时随地，只要客户有需要，就在服务保障的现场。

成长：驻场40天，与新冠病毒的智能化“战争”

服务保障的项目，常常是突发的临时会议。

今年一月，新冠疫情再度爆发。通化市市区封城，全区疫情防控现场会无法召开。东昌区政法委需迅速启用视联网视频会议系统，将区综治中心升级为疫情防控中心，通过视联网，对全区各项防疫工作进行部署。事态紧急，刘育嘉接到任务后，当即赶赴东昌区政法委，全天候、不间断进行会议保障，为全区防疫工作提供便捷的视频会议服务。

一封城就是40多天，刘育嘉也在区政法委驻场了40多天，这期间，区疫情防控指挥中心向各乡镇、街道、村、社区部署疫情防控各项工作任务20余次，刘育嘉也做了20多次会议保障。为确保防疫工作的及时传达、高效落实，经常是凌晨三、四点拉会，向街道、社区传递信息，指挥中心领导不休息，刘育嘉也不休息。刘育嘉的作息跟着客户的作息走，一起开会，一起工作，一起吃饭，一起休息。

与客户高度“同频”的隔离驻场生活，使刘育嘉成了疫情防控指挥中心的一名“热心帮工”，“客户有需要帮忙的地方，我就搭把手，都是力所能及的，有时候是帮着搬运设备物资，还有一回去社区发放生活物资，人手不够，我也跟去帮忙，给当时正在隔离的社区发放蔬菜、水果、柴米油盐等生活必需品。”刘育嘉说。

这段时间的驻场服务，为刘育嘉赢得了客户的认可，拉近了与客户之间的距离，也给他个人带来一个成长的契机，以前腼腆、不善言辞，闷头干活的男孩，开始主动地与客户沟通交流，“不再那么腼腆了，交流中，自己的知识储备和思维方式也得到成长。”

封城期间通过视联网视频连线，东昌区疫情防控指挥部调度工作、部署任务，保证了疫情防控工作

的时效性，减轻了基层负担，也避免了人员聚集和密切接触，客观上杜绝了疫情传播。在这场与病毒的智能化“战争”中，刘育嘉无疑承担起了“技术中坚”的角色。

见证：视联网惠及地方民生

疫情期间驻场工作时，刘育嘉还是一个入职半年的“萌新”。转眼大半年时间过去，刘育嘉已经成为拥有一年零三个月工龄的视联“老员工”了。这段时间里，他见证了视联网为通化市各区县、街镇乃至村居带来的点滴变化，他很开心这变化中也有自己的一份力量。

“客户对我说，以前开到村居的跨级会议很麻烦，村干部都得跑到市里来，尤其像辉南县这种路程远的，得提前一天出发，到市里留宿。”刘育佳最高兴的还是客户对视联网的这些评价，某种程度上，这也构成了他工作的一部分意义。

现在，通化市已经完成了本市级、辉南县、柳河县、集安市、东昌区、二道区750多个终端点位建设，实现本市级、6个县（市、区）、80个乡镇（街）和665个重点村（社区）四级视联网系统的互联互通，形成了“横向到边，纵向到底”的乡村治理服务网络。

市卫健委、市工信局、市政数局等多个部门都知道通化市政法委有一套覆盖至通化市村（社区）级的视频会议系统，纷纷使用该系统召开自己部门的多级会议。去年11月，为提高政法队伍整体素质，改进机关作风，增强服务意识，市委政法委组织全市政法干警采用视联网视频会议系统进行了一场以市综治中心为主会场，县（市、区）及乡镇、村综治中心81个分会场同时在线的政治轮训会。通化市各委办单位运用视联网处理政务工作已是常态化，视联网已是各部门眼中妥妥的“网红”。

什么是好的服务？刘育嘉说：“尊重客户，能担当责任，耐心认真工作。”刘育嘉如今依然坚持着疫情期间的要求，为通化市政法委驻场服务。通过视联网发起视频会议前，刘育嘉会按照程序，查看设备是否正常、音视频传递是否有延迟、整理大屏资料，确保系统和设备可用。平时，他还会协助客户进行资料查阅、工程合同整理等事宜。通化市政法委渐渐都熟悉了这张略带稚气的脸，这位00后工程师，用踏实质朴的工作态度、出色的工作能力，赢得了客户的认可。✘



王浩：责任在心，服务为先

文 / 市场部 商慧丽

平凡人的梦想，没有任何的捷径，所有的努力都有意义，每一件事都会有一个结果.....



王浩，视联动力项目管理部项目经理

初次见到王浩时，一个沉稳利落的大男孩形象映入眼帘，我心中不免咯噔一下：“他不会是一个沉默是金的冷酷男神吧，今天的采访还能顺利吗？”三十分钟的采访下来，王浩的谦逊和娓娓道来却让我如沐春风，彻底打消了我心中的疑虑。为了这次采访，王浩做了充分的准备，他有太多的项目经验想要去分享。

对工作时刻认真负责、积极配合，已经成为王浩的工作习惯。正是这样良好的工作习惯，使他的个人能力和事业不断提升，不论走到哪里都能获得认可。

■ 不断的成长与学习

王浩，2020年6月加入视联动力，任项目经理一职。在此之前，他有着多年系统集成工程师、售前工程师、项目经理的从业经历，可谓集技术、管理于一身的全能型“干将”。

工作中，他始终坚守“责任在心，服务为先”的工作态度 and 品质。脚踏实地、全身心投入，不管外部环境如何变化，无论遇到什么挫折，总是以不服输、不放弃的精神，朝着目标想方设法突破。

在成为项目经理的道路上，王浩的履历十分充实。开始工作时，王浩最初担任的是系统集成工程师职务，出于工作需要，逐渐着手了解客户需求、撰写需求文档、设计方案等，慢慢的转为售前工程师。售前往往是项目成功的先导，对项目全流程、组织协作、资源分配等都必须全部心中有数。在积累一年多售前经验之后，由于统筹协调能力突出、具备大局观、做事有责任心，王浩转型为项目经理，开始带领

团队工作。在进入视联动力之前，他曾在其他公司担任两年多的项目经理，参与了大小几十个项目，积累了丰富的项目管理和沟通经验。

在视联动力期间，他不断学习，不仅在2021视联技术全能兵王争霸赛中荣获冠军，考取内部VCE认证，又取得了PMP项目管理专家资格证书，理论的学习进一步提高了他在项目管理工作中的认识高度，理论知识与丰富经验相得益彰。

■ 责任感第一，每个项目力求做到极致

工作中，王浩不怕苦不怕累，对每个项目都报以力求做到极致的心态。他所负责的项目中，因客户单位较敏感，且多数为定制项目，对设备搭建时效性要求极高，经常需要熬夜工作，曾多次在客户机房连续工作超过24小时，也曾曾在寒冬腊月与客户并肩奋战至深夜四下无人。在与产品解决方案部门的联合办公过程中，王浩牵头带领交付小组团队，进行公司所有产品线的资料库编辑工作。对产品可售清单、产品功能清单、基线方案、标底文件、检测报告等资料进行梳理、评审，层层抽丝剥茧，编写5种类型难以交付案例经验分享PPT，给全国售前、技术、运维工程师培训，为公司在加强项目风险识别、提高项目交付能力等方面做了大量的工作。

在王浩看来，作为项目经理，责任感要放在第一位：“在项目过程中，要时刻以客户为中心，把客户当家人，和客户做朋友，才能维护好客户关系；保持高强度的责任心，凡事考虑在先，提前打好基础，才能游刃有余；项目推进吃紧的阶段，更要‘时刻准备着’，24小时响应，关键时刻不掉链子。”

去年8月份，王浩接手了一个公司内公认的最难搞定的客户。且此前，两名项目经理都败下阵了。由于客户单位的敏感性和双方了解较少，在前期的接洽中，王浩不仅连客户的办公大厅都进不去，还直接被客户问道“在项目上能呆多久”的扎心问题。王浩当即给出，自己已成家，家庭的责任感驱使自己要比别人做得更好、更极致。他又争取到一次为客户汇报方案的机会，并通过自身言行，给客户留下了非常正面的印象，推动了项目的落地。

实际上，想做好任何一份工作，责任心都是基本的核心素养。能力可以锻炼，知识可以学习，但这些都建立在对工作负责的基础上，责任感强，才会想努力做好工作，从而不断提升自己的业务能力和综合素养。

■ 善于沟通协调，遇到难题不做空想主义者

想成为一名优秀的项目经理，资源协调和沟通

协作是必不可少的能力。在项目执行过程中，王浩作为负责人，总能承担起助推器和润滑剂的作用，对外网罗资源合理争取利益，对内调整工作办法提升士气，遇到困难不退缩，从不做空想主义者。入职以来，王浩共负责了30个项目，截止今年6月底已有18个项目在他手中完美结项。

谈到分享项目推动经验时，王浩总结道：“做计划架构的时候，首先需要考虑项目交付原则，根据客户原则设置组织架构；作为项目管理者，不能仅仅盯着项目本身，还要跳出来，从更高的层面上看待项目，顾全大局，有舍才有得，这样项目才能做得长久。”

对于工作复盘，王浩也有着自我的理解：“我经常会在晚上入睡前想一下，这一天我做过哪些决定，有没有错误的地方；如果有失误或不完善该如何修正，没有解决的问题该怎样解决更好，下一步还会有什么样的问题。这样第二天一上班，我会做出新的安排。”

■ 他人眼中的王浩

在直属上司眼中，王浩是项目组中十分重要的存在：“王浩在项目经理的岗位上，可以做到遵守规则却又灵活变通，既能精通项目细节又能统筹全局，

既能严格把控项目质量，又能够团结各方面的干系人。他所负责的敏感项目工作繁琐、复杂，但他能平和的对待，处理事情有条不紊，工作总能自觉、认真、细致地完成。遇事能够站在公司以及客户的角度上考虑，提出合理化建议，为推进项目快速交付，提高客户粘性，发挥了不可或缺的作用。”部门经理郑康高度肯定了王浩的工作。

在同事与项目组成员眼中，王浩是个尽心负责的好领导者：“浩哥作为项目经理，他能规划整个实施方案，推动整个项目的实施进度。布置任务后，他都会持续跟进，在工作中尽心尽力，为人也很善良。”从同事们的评价中也可以看出，大家都十分认可王浩的工作能力和为人品质。

在2020年度，王浩同时被评为公司和部门的双料“优秀新人”，在项目管理部2021年月度表彰中，王浩也两次获评了“优秀员工”称号。

世上没有哪条路一定正确，敢于开拓才能一路前行。不盲从，不将就，去发现，去创造，才能走出自己的风格。王浩的优秀经历告诉我们，责任在心，服务为先，一个人只有务实地做好自己份内的事情，那么他终将能赢得自己想要的结果。✪



王浩获得2020年度优秀新人奖

「视联工程师群像」

平凡中彰显坚守与担当

文 / 市场部 王艳肖 商慧丽 于乐

如果将视联动力喻为扬帆远航的大船，那么视联工程师们就是坚硬的螺丝钉，固牢它的每条“航线”；亦如夜空中的星，照耀它航行。

疫情期间，白衣为甲、逆行出征，将抗疫物资运送到前线的，是他们；

将优质的医疗资源传输给偏远山区，让生命得以延续的，是他们；

抗洪抢险中，用双手搭起一道道连接“生命堤坝”的，是他们；

在提倡政府数字化转型，维护网络安全，为政企赋能的背后，都是他们……

视联动力工程师，用坚毅、勇敢的品质，用优质的服务，向社会、用户传递价值，释放善意。

他们不应仅仅是屏幕背后的英雄，他们应该被歌颂、被赞扬！

谭志强

重庆技术管理部工程师

在进行会议保障时，他会提前一周做出技术方案，一遍遍地“踩点”测试；在项目跟进中，他会为客户制定指导手册，录制操作视频；为了让领导顺利参会，他不惜跨越800多公里，连夜从成都到重庆，凌晨四点为客户更换终端设备……锲而不舍、精益求精是他追寻的工作品质。

谭志强还是一名“抗疫战士”。去年疫情严重时期，他和团队为重庆市铜梁区人民医院搭建远程会诊平台，完成了15个病房和1个主席会议室的视联网设备安装，获得医院和患者的感谢。尊重客户需求，听取客户的每一份声音，是他一直在做的事情。谭志强将继续秉承真诚和负责的态度，不断迭代进步，向客户提供更专业、更高品质的服务。



叶志超

北京技术管理部工程师

叶志超认为，服务好客户的关键是抱有真诚的态度。在客户单位联网委托保管项目中，他担任项目统筹角色，与客户沟通、协调细节；三天内，完成平台搭建；一个星期内，完成50个地区视联网节点的联通，并负责与各地工程师联调、测试，保障项目顺利结束。

今年两会期间，叶志超负责通州政法委的视频会议保障工作，每天上午到达客户处联调、测试；下午1点，对22个社区的视联网终端设备进行排查；下午3点，进行会议保障；这样的工作状态，叶志超持续了半个月。他对做的每个项目，接触的每个客户，都抱着真诚的态度。叶志超会制定《项目进度表》，将项目实施过程、需求反馈、时间节点等向客户汇报；至于如何为客户提供更好服务，“态度真诚，注重沟通”，是他给出的答案。



徐洋

浙江技术管理部工程师

从实习生到管理项目，徐洋用了三年的时间。三年中，他跟随浙江省电子政务视联网成长，服务杭州市雪亮工程项目，负责公司杭州技术团队的管理，以责任心和专业度来对待工作，服务客户。

他的责任心包括对工作、对领导和客户负责。面对工作的难点，他从不逃避，每一项技术、每一个产品解决方案，他都会一一吃透；面对上级领导的指示，他能快速执行，并完美落地，是领导放心的好帮手；在对待客户时，他会全程跟进项目，详细记录客户的每一个需求，遇事不推诿，工作不打折。

专业性是他对自己最低的要求。徐洋说，“只有了解公司的技术、产品，才能成为一个专业的工程师。一个成熟的工程师，不仅要能满足客户需求，更应该为客户解决潜在问题。”





唐卓斌

新疆技术管理部工程师

4008806311是视联动力技术服务热线，背后有专业的工程师团队专职守候，新疆地区的400电话，由唐卓斌负责。公司有一个不成文的规定，接到客户报修电话时，工程师不可以“隔空喊话”，需要远程或指派当地工程师为客户解决问题。

当唐卓斌接到客户报修电话后，他严格遵守公司制定的技术服务流程，从了解需求、找寻负责人，到解决问题、规划时间节点等，将所有信息一一记录。并且跟进工程师的处理进度，在中间协调、沟通，将事件快速落实。

四年的时间，唐卓斌的阅历和专业技能都直线上升，通过自学、跨部门间的交流，以及在实践中为客户解决问题等方式，都让他对自己和公司有更深刻的认知。对他来讲，拥有过硬的技术是胜任这份工作的关键，也是对客户负责的体现。



李迎光

上海技术管理部工程师

李迎光一心扑在项目上，目前负责上海杨浦区“一网统管”项目二期建设。项目由科委牵头组织建设，为政法委提供应用服务，需将视联网铺设到街道、居委会，完成政策上传下达、智能应用、宣贯培训等要求。李迎光担任项目经理职责，从产品发货到实施安装再到点位开通，不仅要把控整个项目进度，更要专注于每个执行细节。

现在项目处于关键阶段，李迎光用“非常紧张”来形容自己的工作状态，除统筹全局外，更要快速响应客户需求，协调集成商和经销商进行完美配合，推进项目验收。目前，李迎光和团队已将视联网设备全部铺设到位。

“敬畏技术”是他的执念，他用专业技能直面客户疑惑，在实践中赢得客户尊重。李迎光以一流的技能为视联动力的产品锦上添花，按照这个目标，他也一直不懈努力着。



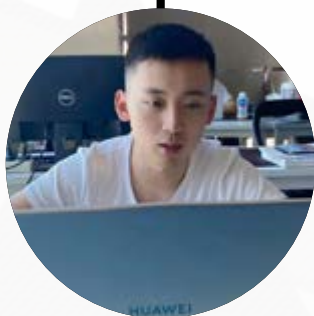


冯天昊

北京技术支持部运维工程师

冯天昊，心思缜密，责任心强。在视联动力近四年的运维生涯，冯天昊解决的系统故障和终端设备问题不计其数，成长飞快，经验丰富，被同事们称为公司网络链路维护和终端问题解决方面的“百科全书”。

今年上半年全国64位视联网系统升级项目中，冯天昊挑起大梁、冲锋在前，连续奔波5个省份支援当地系统升级，每次全省升级都是时间紧任务重，要通宵几个晚上确保客户业务平滑过渡。此外，他还在总部远程通宵配合支持了6个省份的系统升级，曾多次连续工作超过24小时。这一工作下来，冯天昊不仅对各省的帮助非常大，自身成长也非常快，现在他可以说是公司64位视联网系统运维领域里的半个专家。



薛港

北京技术支持部运维工程师

薛港，对待工作认真负责，始终坚持“凡事有交代，件件有着落，事事有回音”的工作态度。截止今年7月底，他完成了100多个需求对接，针对问题上报研发、测试，并全部给出反馈。薛港曾为64位视联网系统知识普及做出重要贡献，是公司第一个国产化64位视联网系统落地地的“运维先锋”。2019年，公司64位视联网系统上线后，薛港主动站出来梳理全套技术资料，写手册、录视频、做专项培训，为全国的工程师们在短时间内了解该系统做了大量的幕后工作。另外，他还在2020年和团队一起，仅用20多天的时间克服重重困难完成64位系统的部署工作，受到工信部领导的高度认可。



“

李懿轩

海南技术管理部工程师

翻一翻李懿轩的履历，会发现全是“干货”。

2017年入职至今，李懿轩先后任职EG（技术工程师）、AS（售后工程师）、NT（网络工程师）、OC（中级运维工程师），参与保障过海南省16位升级64位建设、海南省攻防、海南省电子政务视联网建设等重大项目。其中，海南省16位升级64位建设，涉及全省70多台2K核心交换服务器及1400台终端的升级，使海南省成为公司第一个完成64位建设的省份。

他擅长故障解决，有一套成熟的方法论，确定“起点、路径、终点”三个要点，大多数终端故障、网络故障、业务逻辑故障都能快速排障，完美解决。

李懿轩认为，工程师的专业度体现在一“知”，一“准”，知道自己的任务目的，提前做好任务准备，而一旦遇到超出自己能力范围的情况，则应及时求助，准确描述，避免协助人员因为信息不准做出错误判断。



”

“

王科奥

河南技术管理部工程师

2020年6月，河南省郑州市疫情严峻、省工信厅会议频繁，刚刚转入河南办事处的王科奥迅速承担起疫情期间省工信厅会议保障工作，7*24小时待命，半小时到岗，随时随地准备服务保障会议。疫情期间，王科奥多次保障省工信厅参加全国性视频会议顺利召开。省厅领导一致对高质量的服务保障工作表示好评，并出具省级感谢信表示感谢。

王科奥认为，好的服务品质是站在客户的角度想问题，不仅是为了增进感情、维护关系，更是为了更好地将公司服务理念和科技理念传递出去，让更多人用上视联网、用上属于中国人自己的网络。



”

“

崔帅

山东技术管理部工程师

与施工方开碰头会之前，崔帅按照工作习惯准备了一份清单，罗列10余项，包括设备调试、交换机、人员安排、终端位置、电源情况、文控质检等问题。每条展开，还有很多细节要逐一确认。事无巨细，归根结底是为了对客户负责，为了确保最终的安装使用效果。

“公司卖的不仅是产品，也包含了服务”，崔帅说，“对施工严格把关，是为了确保我们自己的服务品质，本质上还是服务于客户，根本目的，是为了让客户满意。”

崔帅认为，作为公司与客户之间的桥梁，项目经理不仅是一个协调者，在项目实施过程中，项目经理也是公司服务理念的代表人，只有对公司的产品、系统、平台有充分的了解，才能根据每个客户的具体情况和实际需求提供针对性的建议，更好地帮助项目推进。



”

“

陈宇

项目管理部实施工程师

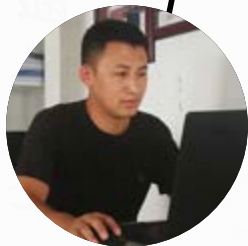
需要几台服务器、哪几种功能、实现什么结果，去现场之前，陈宇脑子里已经有数了。这依据最初的现场勘测情况和项目经理的架构。带上准备好的硬件耗材，装箱拉到现场，根据现场客户的实际需求，再调整搭建。

“实施工程师就是根据客户需求，项目经理的架构布置现场环境，实现现场效果功能，给客户展示公司产品。”

实施工程师大部分时间都在项目上。陈宇也不例外。他已经两个月没有回公司，回到公司就是训练，训练搭建速度，操练搭建技术，见缝插针接受采访，还在敦促我抓紧时间，因为“接下来还有事”。“为了让自己搭建的环境更完美，需要不断地训练”，陈宇说。



”



“

刘升洋

吉林技术管理部工程师

刘升洋，2018年3月入职视联动力，任吉林省项目实施主管一职。负责吉林省所有项目质量、成本、进度的把控，保证项目按时按质交付。工作中，刘升洋善于合理规划，遇事沉稳冷静、当机立断。跟进项目过程中，面对客户的质疑，他曾用一席“军令状”完美破局；项目工期紧张时，他清晨4点半就开始工作，经常连续24小时不间断；部门人手不够，他会身兼数职，既是项目对接人又是实施工程师，对于今年落在他身上的20多个项目维护、推进工作，他淡然的给出“万事皆可做，万难皆可破”的处事哲学。

”

“

罗锐

新疆技术管理部工程师

罗锐，吃苦耐劳、认真负责是他一直追求的工作品质。在2017年一场重要演示环境搭建工作中，他三天多的时间里几乎没怎么合眼，紧急情况下顺利完成任务，受到公司给予的三等功表彰。在当地的网络搭建部署工作中，他率先独自完成伊犁州新源县的平台搭建部署，并配合完成伊犁州10个县市视联网应用服务器搭建和上千套终端建设任务。2020年年初，为保障伊犁州疫情防控会议顺利召开，他前期在会场内睡折叠床，驻守40余天，保障270多场会议，受到客户的高度赞扬。

”

“

虎月鉴

宁夏技术管理部工程师

虎月鉴，入职视联动力以来，一直以高标准要求自己，以良好的职业素质和扎实的工作技能服务于一线，实现了自我超越和突破。去年，他独自一人，身兼数职，撑起宁夏办事处技术管理部的许多重大项目，其中他负责的宁夏中宁县委内部安全会议系统、宁夏吴忠市利通区综治视联网建设、宁夏政府办公厅总值班室委托保管、宁夏卫健委视频会议系统等项目，均受到客户的高度认可，如今已被常态化使用。今年，他又凭借丰富的项目管理经验和专业知识，悉心培养指导新员工，是宁夏办事处技术管理部中最具成长力的生力军。

”

“

封飞

甘肃省技术管理部工程师

“请省领导在临夏州产业园视察全州七县一市的脱贫攻坚成果和乡村振兴工作”——这件事听起来不太容易实现的事，是封飞近三个月来投入精力最多的工作。

多次赴各县会场调试保障设备，多次与同事加班到凌晨解决问题，在甘肃技术管理中心10人全力支持下，封飞于8月完成各县市调试工作。视联网让跨级远距离实时视频通讯成为现实。在临夏驻地，封飞和视联网一起见证乡村振兴。

封飞说，工程师最重要的品质就是严谨、细致，技术岗位，往往毫厘之差，千里之谬，一个小的疏漏可能导致成本增加、交付时间拖长、客户观感变差。要时刻保持清醒的头脑，决定项目成败的是细节。

”



一个个义无反顾的身影，

一次次心手相连的接力，

一幕幕感人至深的场景，

生动彰显了迎难而上、坚忍不拔的视联精神。

坚守、责任、担当成为他们的人生底色，

这段拼搏的日子，终将在各自人生中闪闪发光。

走过万水千山，更要勇往直前，

祝福每一位视联工程师，

希望他们所求皆所愿、事事皆平安。

网络安全审查新形势下 视联网业务的发展机会

文 / 战略发展部 李月 云鑫 何嘉栋

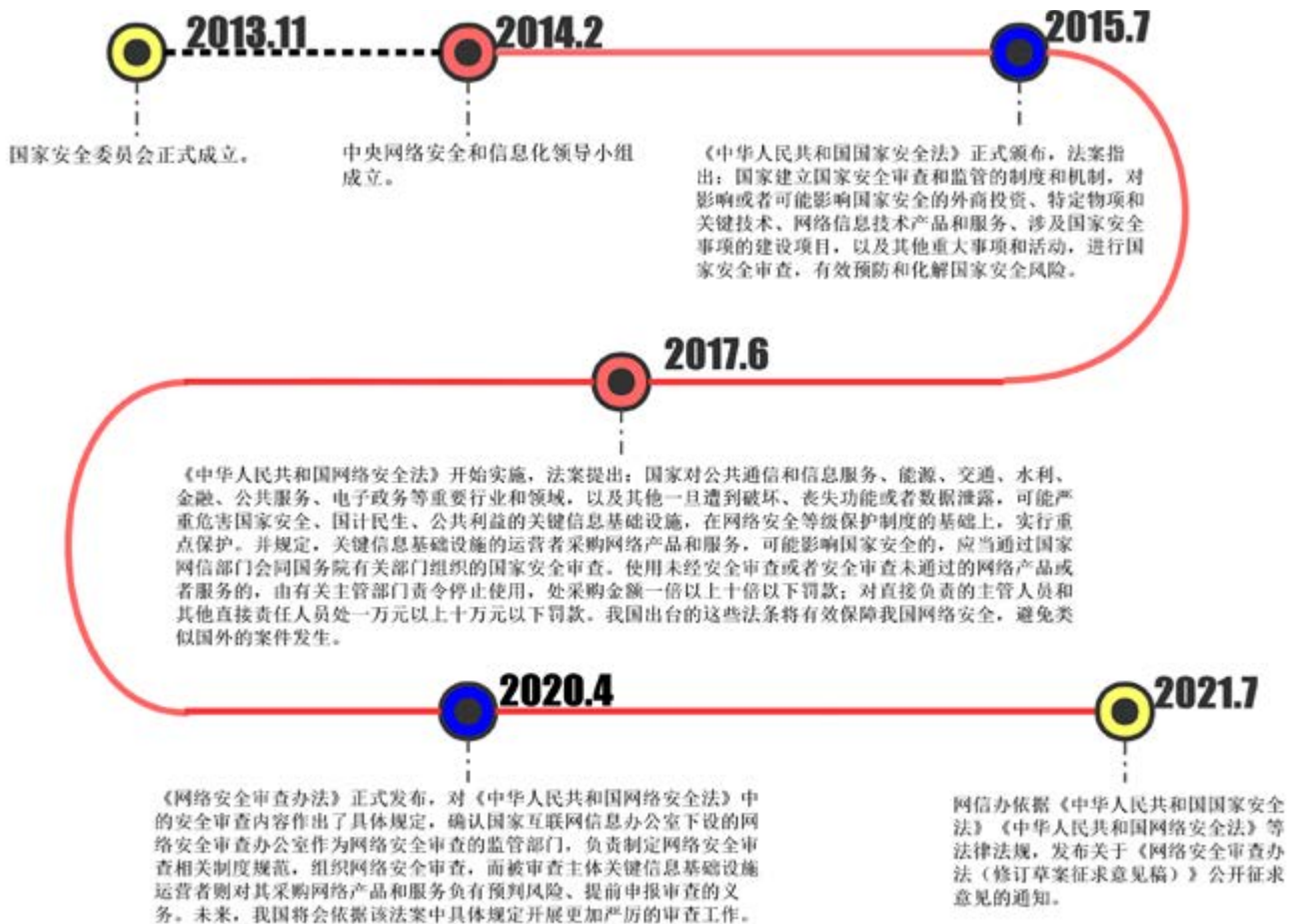


国内网约车平台巨头滴滴于 2021 年 6 月 30 日在美股“突击”上市，国家网信办随即在 7 月 2 日发出公告，启动对滴滴的网络安全审查。7 月 5 日，网络安全审查办公室发布公告，对“运满满”“货车帮”“BOSS 直聘”等在美上市公司实施网络安全审查。7 月 10 日，网信办发布《网络安全审查办法（修订草案征求意见稿）》，提出掌握超过 100 万用户个人信息的运营者赴国外上市，必须向网络安全审查办公室申报网络安全审查。7 月 16 日，国家网信办会同公安部等 8 部门联合进驻滴滴，开展网络安全

审查。一时间，网络安全热度骤升。

一、网络强国，安全为基

网络安全事关国家安全，我国高度重视网络安全体系的建立。近年来相继成立了相关工作部门和工作组，密集出台了一系列法律法规。同时，在今年出台的“十四五”规划中也大篇幅提及网络安全，并对网络安全体系、能力与基础设施建设，关键信息基础设施网络安全保护，重要行业网络安全防护，网络安全产业发展等方面提出了明确的要求。



《中华人民共和国国家安全法》、《中华人民共和国网络安全法》和《网络安全审查办法》三部法律是当前我国网络信息安全领域最为重要的几部法律。基于这三部法律文件，未来我国对政府、企事业单位以及其他关键信息基础设施采购网络产品和服务将提出更高的要求，但这同时也为整个网络安全行业带来巨大的发展机会。

二、网络安全领域发展趋势

1. 政府将加大对网络安全的审查和认证工作

滴滴被纳入网络安全审查，预示着在复杂的网络安全态势下，国家相关执法部门可能会进一步加强网络安全审查工作。同时，政府还将推动建立网络安全的认证体系。组织研究网络安全保护认证体系，制定网络安全保护能力的评定规范，建立由行业组织、科研机构、骨干企业共同参与的评估认证机制，指导开

展相关认证工作。这意味着企业在构建自身的网络与数据安全体系过程中，合规将会是一个无法回避的重大问题，必须给予重点关注。

2. 网络安全行业崛起，投资加大

在国家政策法规支持下，政府部门和机构将加大在网络安全上的投入，同时随着数字经济蓬勃发展带动市场需求逐渐增强，为网络安全产业规模提升注入新的驱动力，网络安全行业将迎来发展高潮。据 IDC 数据显示，2019 年，我国网络安全市场总体支出约为 73.5 亿美元，政府、通信、金融仍是中国网络安全市场前三大支出行业，占我国总体网络安全市场份额的 60% 左右。同年，在工信部起草的《关于促进网络安全产业发展的指导意见（征求意见稿）》中提出，到 2025 年，要培育形成一批年营收超过 20 亿元的网络企业，形成若干具有国际竞争力的网络

安全骨干企业，网络安全产业规模超过 2000 亿元。

3. 新一代网络安全体系加速建立

面对越来越严峻的网络安全风险挑战，传统被动式“后知后觉、堵漏止损”的网络安全建设方法将逐步被主动式“先知先觉、主动免疫”的网络安全体系所取代。网络安全必须从“面向合规”转向“面向能力”，从“单点防护”转向“系统防控”，从“静态防护”转向“动态防御”，市场亟须一整套全局设计的新一代网络安全体系，面向新基建建设、数字化业务，以系统工程方法论结合内生安全理念，打造新一代网络安全建设框架，其应该包含网络通信协议、网络基础设施、基础硬件、基础软件和应用软件等。贯彻主动性内生性安全的理念，构建自主的 IT 底层架构和标准，形成可控的 IT 供应链，是保障网络安全的中中之重。

4. 网络安全行业规范和行业标准加速形成

随着监管的逐渐加强、民众的网络和数据安全意识觉醒，网络安全行业发展逐步走向成熟，行业规范和行业标准将会加速建立，未来企业和个人都将更加重视网络安全产品的选用，进一步促进行业繁荣发展。

三、视联网业务的发展机会

1. 视联网产品具备通过网络安全审查的条件

作为自主创新的国产通信协议技术，视联网具备“国产协议 + 国密算法 + 可信机制”多层防护，在“基因”中保障设备、数据、网络的安全。采用视联网及其产品可以极大程度地规避采购网络产品和服务可能带来的国家安全风险。以下对《网络安全审查办法》中提到的网络安全审查重点考虑的风险因素进行分析：

第一，“产品和服务使用后带来的关键信息基础设施被非法控制、遭受干扰或破坏，以及重要数据被窃取、泄露、毁损的风险。”“V2V”协议采用主动性安全理论，通过“先管理、后通信”的工作机制对每次服务单独进行通信许可，实现设备与用户数据的完全隔离，从底层传输机制上避免了网络被非法控制、干扰、破坏，以及数据泄露等风险。

第二，“产品和服务供应中断对关键信息基础

设施业务连续性的危害。”视联网可以与互联网互为备份，构建起“双网备份”的新型网络安全防御体系，实现双链路的网络保护，真正做到基础网络防摧毁、防断网。

第三，“产品和服务的安全性、开放性、透明性、来源的多样性，供应渠道的可靠性以及因为政治、外交、贸易等因素导致供应中断的风险。”视联网从网络协议到产品服务层面完全实现国产化，不依赖国外技术和产品，真正做到全产业链的自主可控。

互联网“先通信，后管理”的机制以及对于 IP/TCP 协议的依赖，决定了其难以对以上风险因素的规避做出完全承诺。而使用主动安全的视联网产品可以极大程度避免网络安全审查风险。

2. 以视联网为代表的主动安全网络技术是网络安全市场发展的必然趋势

视联网和 IP 互联网安全性的本质区别，是主动安全和被动安全的区别。基于 IP 互联网所应用的防火墙、防病毒系统、网络补丁等传统网络安全手段无法实现根本上的网络安全，发现问题解决问题的被动式网络安全建设方法已经不能满足现有安全形势的需要。从被动安全向主动安全转变是网络安全建设的必经之路，而只有从网络架构和底层通信协议突破，才能实现全网的主动安全、自主可控。以视联网为代表的主动安全网络技术将是未来网络安全市场发展的必然趋势。

3. 网络安全的高要求将加速推动视联网的全行业应用

目前视联动力的政府业务仍占据绝大部分收入来源，且市场上有很多用户提到视联动力所产生的印象仍停留在视频会议。随着《网络安全审查办法》的发布和落实，以及今年 9 月即将开始实施的《数据安全法》落地，越来越多的产业、企业将对网络安全提出更高的要求，个人用户的信息安全意识也将显著增强。这对于以安全性作为重要特性之一的视联网来说，是从政府市场走向企业和个人用户的良好契机。在此背景下，视联网将更能够发挥其在数据资源安全共享、多项服务融合应用等方面的优势，加速拓展其在工业、能源、企业、家庭等场景的应用，加快成为全行业的网络基础设施。★



视联网助力实现“碳中和”

文 / 战略发展部 王璨 李月 云鑫

近年来，我国积极参与国际社会碳减排，主动顺应全球绿色低碳发展潮流。2020年9月，习近平总书记在联合国大会上宣布，中国二氧化碳排放力争于2030年前实现“碳达峰”，并努力争取2060年前实现“碳中和”。习总书记表示，这是中国基于推动构建人类命运共同体的责任担当和实现可持续发展的内在要求，作出的重大战略决策。

一、“十四五”关键期我国的“碳中和”发展路径

“十三五”时期，我国单位GDP能源消耗降低13.2%。但由于产业结构偏重、投资占比偏高，我国单位GDP能耗约为OECD国家的3倍、世界平均水平的1.5倍，下降空间仍然较大。大幅减少二氧化碳排放量是实现双碳目标的重要前提，这将倒逼我国

能源结构、产业结构不断优化调整，进一步打破传统工业生态，增强绿色产业，最终实现经济社会、能源体系、科学技术的巨大变革。

在“十四五”这个碳达峰的关键期和窗口期，我们可以从以下两个方面加速实现绿色低碳经济，助力未来中国经济高质量发展。在产业结构上，未来要大

幅降低、控制高耗能行业碳排放量，发展低碳环保产业，利用新技术、新模式创新产业发展模式，并逐步替代传统产业，实现产业的绿色化发展；在能源结构上，要积极推动煤炭清洁高效利用，稳步提高光伏、风能等清洁能源在能源中的比重，实现能源结构的优化升级。

二、数字经济是实现“碳中和”的重要推动力

2020年我国数字经济规模达到39.2万亿元，占GDP比重为38.6%，数字经济增速依然保持近10%的增长，是同期名义GDP的3.2倍多，成为稳定经济增长的关键动力。同时，产业的数字化变革将对传统生产生活方式产生巨大影响，成为“碳中和”实现的重要推动力。为进一步探究数字经济对于“碳中和”的贡献，我们选择视频通信这一细分行业中的远程办公、政务服务、远程医疗三大场景进行量化分析。

1. 远程办公

受疫情影响，远程办公需求在2020年初迎来爆发式增长，通过现代通讯技术实现居家办公、异地办公、移动办公等工作模式，在保障工作高效协同的同时，减少了出行和接触。以视频会议为典型代表，通过运用网络通信技术使地理上分散在不同位置的参会人员通过实时网络，实现即时且互动的沟通，从根本上减少交通出行、差旅住宿所产生的碳排放。我们分别对比了国家级、省级、市级三种不同级别的会议场景下，视频会议与线下会议所产生的二氧化碳排放量。

由估算结果可以看出，通过远程视频连线形式参加一场国家级会议可以有效减排二氧化碳216,832千克，相较于传统线下会议同比减少99.9%的碳排放量，相当于每年植树803棵才能将它们吸收（以成年树林每株每年吸收270Kg二氧化碳估算）；省级视频会议减排31,652千克，相

较于传统线下会议同比减少99.1%的碳排放量，相当于每年植树117棵；市级会议减排28,424千克，相较于传统线下会议同比减少99.0%的碳排放量，相当于每年植树105棵。根据《中国会议蓝皮书》统计，目前我国每年举办各种会议多达几千万场，视频会议可成为控制会议碳排放的重要手段。

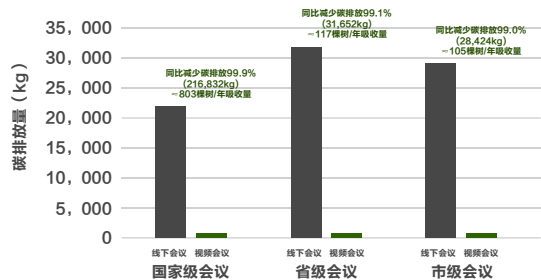


图1: 不同形式下的各级会议所产生的碳排放量对比

2. 政务服务

在政务服务方面，利用融合通信网络打通各政府部门之间的数据，打破数据孤岛，提高各部门之间沟通协作效率，让数据多跑路，让群众少跑路，能够有效减少申办服务过程中的能源消耗和碳排放。

对此，将不同模式下政务服务的二氧化碳排放量进行细化估算，对比得到以下结果：

以市级政务服务大厅日均办理事项600件计算，在传统政务服务模式下，群众需要跑多次（估算假设2次），且需异地办理业务，每日碳排放总量达到9,855千克；而通过远程政务服务模式，只需前往就近的政务服务大厅，通过远程代办“一站式”服务，让群众“最多跑一次”，每日碳排放总量约为1,919千克，有效减排7,936千克，同比减少81%的碳排放量，相当于29棵树一年吸收二氧化碳量的总和；以全年260天工作日估算，则相当于7,639棵树一年的二氧化碳吸收量，为我国节能减排做出巨大贡献。

3. 远程医疗

远程医疗包括远程会诊、远程医疗教学和远程监护等多种应用场景，在医学专家和病人之间建立起全新的联系，使病人在原地、原医院即可接受专家的远程会诊及指导治疗。以远程会诊的应用场景为例，按照一家市级医院每年远程连线会诊300次估算，对比一位病人与一位陪同家属跨省就医两种

会议级别	会议概况		交通出行		差旅住宿	线下会议	视频会议系统	
	人数	天数	出行方式	单位碳排放量 (kg/人)	单位碳排放量 (kg/天/人/间)	总排放量 (kg)	单位碳排放量 (kg/天/套)	总排放量 (kg)
国家级会议			飞机往返	385.0		217,115.0		
省级会议	500	3	火车往返	14.7	16.4	31,934.6	0.9	282.6
市级会议			汽车往返	8.2		28,706.4		

表1: 不同形式下的各级会议碳排放量明细表

服务模式	日均办理量 (件)	交通出行				政务服务一体机		碳排放总量 (kg)
		出行方式	往返次数	单程出行距离 (公里)	交通碳排放总量 (kg)	单位碳排放量 (kg天/套)	一体机碳排放总量 (kg)	
传统政务服务	600	汽车往返	2	18.2	9,855.4	0.0	0.0	9,855.4
远程政务服务		汽车往返	1	6.7	1,825.2	9.4	94.2	1,919.4

表 2: 不同模式下的政务服务碳排放量明细表

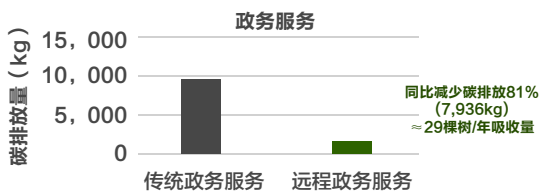


图 2: 不同模式下的政务服务所产生的碳排放量对比

模式下的碳排放量，结果如图 3 所示。

通过远程会诊的模式，仅一家地方医院的会诊量每年大约可减排 114,526Kg 二氧化碳，同比减少 99.1% 的碳排放量，相当于 424 棵树一年吸收二氧化碳量的总和。

三、视联网助力实现“碳中和”

中国经济的绿色转型，不仅是践行国际责任、肩负大国担当的体现，也是提升我国国际竞争力的重要路径。在当下，把握“十四五”关键窗口期，以数字经济赋能各行各业，引导经济结构转型，促进全社会的碳减排和“碳中和”，是保障我国“3060 目标”顺利实现、建设美丽中国的重要引擎。

采用安全可靠的信息技术产品，建立自主可控的网络体系，是我国全面实现数字化转型、实现低碳高效经济的关键一环。视联网作为自主创新的新一代网络通信技术，将在数字经济发展和社会经济结构转型中起到重要作用。依托视联网大规模高清实时的视频传输特性，推动其在视频会议、电子政

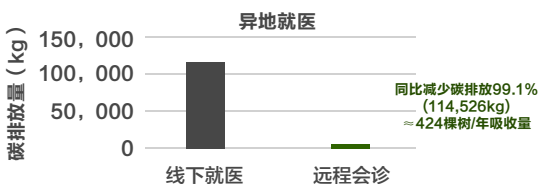


图 3: 不同模式下的异地就医所产生的碳排放量对比

务、远程医疗、远程教育、远程法律服务等方面的深入应用，能够深刻影响人民的生产生活方式，影响社会资源分配和人民生活福祉，同时也将有效推动我国传统行业实现数字化转型，助力“碳中和”实现。★



夯实基础、创新品牌， 视联医疗实现快速成长

文 / 医疗事业部 来勇臣



自 2016 年以来，国家启动了新一轮医疗卫生体制改革，为医疗卫生信息化快速发展创造了前所未有的机遇，互联网远程医疗、大数据人工智能、云计算以及视频通讯等技术为促进医疗卫生行业信息化快速发展提供了驱动力。

国家提出的建立分级诊疗制度，目的是优化完善我国基于农村和城镇的两大医疗卫生服务体系建设。在农村建立以县级为核心的县域医共体，形成县医院、乡镇卫生院、村卫生室一体化的业务共同体；在城市建立以三级医院为核心的城市区域医疗联合

体，形成三级医院、二级医院和社区卫生服务中心业务联合体。

同时，国家要求利用国家级医疗资源在每个省份建立区域医疗中心，提倡国家级医院建立专科联盟向省、市、县辐射技术服务能力，加强基层医疗卫生机构人才队伍建设，提升基层医疗卫生机构的应急、救治、疾病预防以及健康管理等方面的服务能力。

一、抓住机遇，夯实基础，取得突破

新一轮医改措施，彻底颠覆了传统医疗机构独立的工作服务模式，驱使各级医疗机构向联合体或集团化的业务方向发展。原有支撑医院内部的信息系统向支撑多级应用架构协同化方向发展，对许多 IT 公司来说是一次重新洗牌和介入医疗卫生领域难得的发展机会。我们处在中国医疗卫生信息化发展历史上第二个创新转型时期，浙江视联就是在这种背景下应运而生。我们以视联网和远程医疗为切入点，迅速布局，取得了一定的效果。单凭远程医疗系统很难取得竞争优势，还需要加大研发力度多研发几款具有市场竞争力的精品，取得一个相对比较好的竞争优势，扩大市场份额。

国家近年来提出的社会治理、健康中国等发展战略正朝着预定的方向稳步推进。2020 年因疫情原因，促进了国家对公共卫生领域的投入力度，在疫苗研制、传染病预防和传染病隔离病房设施建设、公共卫生应急指挥以及社会联防联控、互联网远程医疗健康等方面，投入势头迅猛。

从社会市域治理的角度，早在 2019 年浙江视联已经布局并开发了面向社会的心理健康综合服务体系，弥补了市场短板，市场反响相对较好。

二、创新视联医疗品牌，实现跨越式成长

视联医疗成立以来，依托视联网核心技术，在市场上基本站稳了脚跟，但根基不算牢固。我们必须尽快取得自我独立生存的资本，才能谋求进一步的发展。在这个阶段需要克服生存带来的压力，但我们必须适应和克服目前这种困境，尽快成长起来。

从立足发展的角度，我们必须坚定不移地依托公司视联网核心技术，寻求发展机会。从近年来市场反馈的信息来看，我们的远程医疗系统、统一视频信息管理系统、视频会议系统以及心理健康系统四个产品线，已具备了市场竞争的实力，是我们视联医疗目前赖以生存与发展的基础。

为弥补远程医疗移动市场这块短板，我们开发建设了基于5G远程医疗云平台。这款产品的研发成功，不仅填补了我们在5G移动互联网市场的空白，为盘活存量视联网资源，为用户创造价值提供了技术手段，为拓展专科联盟市场和扩大医疗资源市场占有率奠定了基础；另一个主要目的是通过专科联盟建设和激活农村远程医疗市场，探索一种可持续发展的市场运营模式。

2021年上半年，在技术发展中心的支持帮助下，我们完成了基于64位统一视频信息管理系统V1.0版本的开发工作，并面向市场发布。计划年末完成支持多种手术方式的临床手术示教、临床教学资源管理、各类病房的临床探视、传染病隔离病房查房等业务板块的V2.0系统开发工作，并投放市场。届时将逐步成为一款颇具市场竞争力产品，期望为视联医疗带来更多的市场销售份额。

心理健康系统经过这两年来市场磨练以及我们持续不断地开发，颇得用户的信赖。今年我们进一步完善心理个人画像和社会心理大数据分析两大模块，加大社会心理学和精神心理学战略资源储备合作力度，为拓展市场提供良好的服务基础。同时，按照公司战略部署，与市域治理系统平台做深度融合开发，助力市域治理市场的拓展，为撬开和占领市域治理这个庞大市场做好扎实工作。

在品牌树立方面，集中打造远程医疗、统一视频、心理健康三大核心品牌，在客户群体中树立视联医疗品牌意识。

在依托视联网核心技术方面，根据市场热点需求，未来一段时期内，还需要投入更多的研发力量积极开发建设应急公共卫生综合指挥管理系统和区域120院前急救指挥调度管理系统两款产品。在公共卫生应急指挥单一视频应用的基础上补齐公共卫生应急指挥数据平台开发工作。同时依托视联网技术，开发建设120院前急救指挥调度管理系统，完善我们在公共卫生领域产品体系建设，增强产品的市场竞争力。同时，依托市场需求不断研发赋予用户更大价值的产品。

三、顺应发展趋势，寻找更大的发展机遇

改革开放以来，人民的物质和文化精神生活显著提高。我国由一个农业大国逐步发展成为全球工业门类最为齐全的国家，工业文明带来自然生态环境的恶化，势必会影响人类的健康生存，各种慢性疾病呈现爆发式增长态势。人民群众对健康的渴望

和要求越来越高，社会不同阶层对健康的需要呈现多样性。我们国家现有的健康管理与服务模式，已经无法满足人民群众日益增长的健康需求，需要探索适应未来健康管理与服务的新模式和新机制。

健康中国，是2017年10月18日，习近平主席在十九大报告中提出的发展战略。通过近四年多的探索和发展，预计将在未来的一两年内爆发。市场巨大，预计万亿市场的份额。

浙江视联面对未来如此庞大规模的市场，是利用已有的基础提前布局还是墨守成规顾及当下求生存。公司的实力如果允许的情况下，建议投入一定的人力未雨绸缪提前布局，否则我们将失去浪潮趋势下的发展良机，未来将面临比较被动的局面。

纵观医疗卫生信息化近30多年的发展变化，结合国家新一轮的“深化改革、创新机制、构建整合型医疗健康服务体系”举措。当前，医疗卫生信息化处于一个大变革时期，传统的医疗卫生信息化已无法满足新形势下医疗健康的需要，未来发展的趋势是“区域化、集团化、协同化和智能化”，围绕“互联网/视联网+医疗健康”做文章。

实现“家庭健康”是实现“健康中国”的基础。因此，医疗健康管理服务的中心是围绕“家庭”展开的。围绕家庭成员开展实时健康监测、远程问诊、健康教育、专业护理服务、养老照护、慢病管理及疾病预防等服务业务。建设覆盖城市各级医疗卫生机构和县级基层医疗卫生机构的医疗健康管理平台，是必然发展趋势。

从全国医疗卫生领域机构存量、规模体量及服务人群分析，医疗机构信息化建设与应用，永远是国家发展的重点，也是传统医疗IT厂商竞争非常惨烈的领域。我们依托统一视频信息管理系统作为切入点打入到医院内部的信息化建设，逐步渗透寻求更大的机遇。

从行业应用技术属性分析看远程医疗、区域医疗、互联网医院、智慧医院是当下发展的重点，未来一个时期互联网+医疗健康管理、互联网+智慧养老将是信息化建设与发展的热点。我们错过了互联网医院发展的先机，但我们可以超前一步利用互联网医院这个服务载体，直接叠加创新的医疗健康管理和养老服务等业务，一样也可以占领部分市场。

从国家卫健委所采取的医改措施手段看，医联体与分级诊疗是现在和将来一段时期内持续建设的重要任务和抓手。

世界形势动荡不安，经济发展具有较大的不确定性。但从长远看，只要不发生战争，总体趋势向好，人们对健康美好生活的向往和追求永恒不变。★

随笔 | 因梦

文 / 技术统筹部 王文婕

从未想过，兴趣也能让生活热腾

从未想过，爱好也能让生命璀璨

那些我曾梦中想去的地方 皆因我的业余爱好而结缘
云南腾冲银杏梦 江苏无锡江南梦 自己因爱寻迹而去
海南三沙航海梦 西藏林芝桃花梦 公司团建引领而至

成了我一生永恒记忆中 真实而不虚妄的梦
工作成全了我的兴趣 视联成全了我的爱好
倘若换个公司 我可能不会如此投入地去爱
爱自己的兴趣爱好 爱自己的工作生活

真正地活着、活过！

因梦，眼中皆是你！

执笔，落款皆是你！

感恩有你，视联动力！

这三年的风雨同舟，足矣！

— 题记

你见过三月的林芝吗？三月，与浪漫最贴近的地方，就是林芝！

因梦，我爱上跑步，因跑步，我有幸作为视联动力首届桃花韵高原马拉松选手，参与2021年公司“卓越领导林芝团建”活动，见证了那场绽放在林芝的专属浪漫。为期10天的旅行，于我，是一场远行，是一个探索美、创造美、发现美的过程，我细心记录、耐心咀嚼，用心采摘它的美，来装饰我的梦！

落地第一眼，所见是触手可及薄如蝉翼的云朵，天蓝的不可思议，传说中的“高反”也没有出现，参与团建的领导们齐聚林芝机场，公司安排了12辆越野车在机场接送，当地藏民司机师傅向我们献上哈达，氛围祥和美好。

我们一行车队，浩浩汤汤行驶在春天的林芝公路上。如果用一个词来形容入藏的感受和极致的春天，那完全可以用“林芝”二字。我用我的感受来给你们描绘一个我眼中的“春天”、我眼中的“林芝”。

春天的林芝·一生必去一次的远方

在我看来，春天的林芝，不单单是一个地名，它是个形容词，一棵棵桃树争奇斗艳，三月的林芝，明媚了还未褪去寒意的春天。

在我看来，春天的林芝，不单单是一个地名，它也是一个动词，它是世间万物都迫不及待地苏醒，牛羊满山跑，悠闲地吃草。

车队所过之处，皆是绿树、蓝天、群山、牛羊群，还有偶然可见的民族特色藏房、黝黑藏民们，藏族同胞的这种黑真的是黑的流油那种，给人粗犷的感觉！西藏是个地广人稀的地方，所到之处与我们拥挤的大城市不一样，看惯了城市的车水马龙，再来西藏，感觉真的很震撼，驱车驾驶的路上，好像只有我们12辆车在飞驰！

总有一处地方，是一生必去一次的远方，大概，说的就是春天的林芝！

雪域江南，醉美林芝！林芝的春天，美得富有层次，美得不漏掉一丝一毫，近看是一路桃花相伴，远方雪山为背，远看是用色大胆，饱和度极高的自然搭配。

以前西藏是我梦想的地方，也查过资料、做过攻略，传说林芝是西藏的小江南、东方的瑞士，到了这里发现毫无夸张，她值得一切盛赞！因为，江南没有磅礴的雪山，瑞士没有连绵的花海，而这一切，林芝都有！



南迦巴瓦峰·难得一见的盛世美颜

西藏不缺美景，随便拎出来一个都是神级别的，但在众多美景中有一处，不得不提南迦巴瓦峰——云中天堂！有人说，这是一个让人热泪盈眶的地方，整个西藏有太多的美景，但南迦巴瓦峰的美貌，却被称为“十人九不遇”，你可以说需要足够的运气，也可以说它实在太过含蓄，常常躲避在迷雾之中，大多数时间，都只露出了一尖尖角，可即使这样，丝毫不影响她的壮丽、丝毫不影响无数的人来这里追寻她的情影！

无论什么季节，昼夜交替下的南迦巴瓦峰，都是最惊艳的，若有幸，看着天色渐渐暗下来，一圈红金色的光晕，环绕在山头……何为神山？大概就是这个样子！

在这里不怕错过某处风景，因为处处是风景，还可能因为极端天气偶遇不同的风景风貌，这里每天都不同！我们带着对秘境的憧憬，探索最美中国，走过朗秋索桥、到达然乌湖、涉足来古冰川、拥抱羊卓雍错湖。

朗秋索桥，这座横跨在江面上的桥，任我们一行人嬉笑玩闹，留下航拍的大片儿。然乌湖，湖面光洁如鉴，任我们大声呼喊赞美，任我们霸道地霸占她的美！来古冰川，是骑马到达的地方，在乱石林立的山底，骑着马，别提多新奇，有点儿心疼小



马驹，它们每天来来回回，将无数陌生的面孔带到冰川，看一眼这蛰伏在深处的奇观。羊卓雍错湖，高原上圣洁的湖，只一眼就被它的澄澈洗礼、治愈。

蓝的天、绿的水、翠的树、寒的冰，每一幕都入画，每一帧都成景，视觉盛宴大抵如此。如果说，雪山、冰川、天然的湖已足够惊艳，那么接下来的景色，又该如何盛赞呢？

林芝的桃花，美的很嚣张

粉嫩的桃花在林芝编织了一张桃粉色的大网，将美丽的藏族村落包裹其中，外面的世界还是白雪覆盖，桃花沟里却已是粉色弥漫，波密桃花沟当属之最，波密的桃花是林芝开得最盛美、最肆意、最狂野的，甚至可以说，这里的桃花，美得很是嚣张，随处能见到挺立着的桃树，不加雕琢、不经粉饰，悄悄的在无人知晓的岁月里扎根、成长、绽放、飞扬。来到这里，你就会明白，美景根本不用刻意寻找，哪怕是无意的一瞥，即便破旧的三轮车在桃花树的映照下也多了几分诗意和美感。

米林县索松村，画都不敢这么画，雅鲁藏布江蜿蜒而过，使得这里的桃花也与别处不同，这里的野生桃树都有着几十上百年的树龄，虽然只有单调的粉色，却胜过万紫千红，三月大部分雪山还未融化，雪山下的野桃花密密匝匝地盛开在江边，犹如樱花怒放的富士山，但和霓虹樱花季相比，这里又多了份野生自然的味道。“美人不是母胎生，应是桃花树长成”，是看到这里内心里蹦出的第一句话，夕阳西下，金色的光芒慢慢升起在南迦巴瓦之上，附上一层暖色的滤镜，就连瓦蓝的河水也透着翠绿的光，这一刻的林芝真的会让你终生难忘。

大美林芝，不止桃花。雅鲁藏布大峡谷，地球上最大的峡谷，春天的雅鲁藏布江因为有了桃花多了几分活泼轻盈，万里碧蓝，朵朵白云，映照在清透的水流上，岸边娇嫩的桃树倒影也来凑趣，别提这幅自然之作有多么震撼了。我们驱车走在路上，看到天光从天空缝隙中乍泻下来映衬在峡谷水面上，一眨眼功夫又隐没在云层中没了踪影，真的意犹未尽。来到这里的每分每秒，都是值得珍藏的，我们运气好还看见了南迦巴瓦峰真容！

明媚、震撼、惊艳、灿烂，这些形容最美好事物的词，用在形容林芝，绝对是恰到好处。

视联动力·脚下有力量，心中有远方

在索松村，在雅鲁藏布江边，在南迦巴瓦峰下，



我们视联人组织了一场高原马拉松，全程直播，我和其他几名跑步爱好者在海拔 3000 米的狭窄蜿蜒公路上，完成了人生意义上第一场高原马拉松、完成自我挑战，这场桃花韵马拉松，是一场力量的对抗，所有的坚持都会等来它开花结果的那刻！那一刻，力量真的会感染人！也许，这就是马拉松的意义！在这场马拉松里，我看到了团队的力量，看到了视联动力将无所不能发挥到极致！

这短短的旅途，我被这批优秀的视联人、卓越的领导感染，从此，我对优秀的人、美丽的景，都心生向往。在视联一切皆有可能，对于未来的工作、生活，我想我找到了努力的方向。

这场远行，在布达拉宫灵魂的洗礼和摆渡中结束。以前读仓央嘉措的诗，对神秘的布达拉宫充满了向往，想去看看文字中的宫殿与现实中的宫殿有

何不同，得见以后觉得比文字更震撼、更神圣！在布达拉宫里，我被无比虔诚的朝圣者震撼，也许，人生有信仰，眼中就会有光芒，足下就会有力量！

入目皆是画，所见皆所爱！这场盛大的远行，太震撼！即使在整个生命长河中，也是浓墨重彩的一笔！山一程水一程，人生风景又一程！这趟旅行，身体在炼狱，眼睛在天堂；这趟旅行，让我坚信：在视联动力，只要有闪光点，只要你足够努力，你就有可能跟随公司去到你想去的地方，到达你想到达的远方！

视联动力！

因你，我笔间有墨！

因你，我足下有力！

因你，我有幸踏足梦想中的西藏！

这篇盛赞，属于西藏、也属于视联动力！ 🇨🇳



过好 30 岁前的每一天 能跨越的高墙都会成为自己的盾牌

文 / 医疗事业部 张宏

大部分人在二三十岁就已经死去了，因为过了这个年龄，他们只是自己的影子，此后的余生则是在模仿自己中度过，更机械、更装腔作势地重复他们在有生之年的所作所为，所思所想，所爱所恨。

— 罗曼·罗兰

来北京的这几年，过得一直很恍惚，25岁的愿景还没实现，居然都快踏入30岁的门槛了。每次看到“我25岁出书的目标，终于在27岁实现了”这样的文章，内心猛然被击。曾经畅想的那个28岁的我，居然还是逃不过现实的残酷。

一、古今皆有三十岁，人生际遇各不同

30岁是什么？青涩与成熟的边界点，古人口中的而立之年。在当今社会，这个年龄的事业业刚起步，结婚也没几年，甚至还有很多人没有对象。也有不少结婚生子的人，职位很低、拿着很低的薪水，家有四老、孩子很小。很多已婚人士表示，年少时看父母忙前忙后，向他们要这要那，现在终于切身

体会到生活的艰辛。而那些叱咤职场风云、无奈当上辣妈的职场女性，更是表示生命难以承受之重。

有时我也会想，在古代，这个年龄的人们在做什么？有的年少成名，举国皆知；有的苦读多年仍然默默无闻；有的贵为皇帝如刘秀；有的却躲在山里砍柴，如朱买臣。

古往今来有很多例子告诉我们，不管何时何地，都不要放弃前进的希望，更不要自甘堕落。凡事无绝对，也许做不到大器早成，可又怎么知道不能大器晚成呢？

可是，我又知道，张爱玲中短篇小说集《传奇》横空出世的那一年，她才25岁。据说，《传奇》初版本的装帧设计正是张爱玲本人的手笔。

才貌双全的民国女神林徽因在 25 岁时，生下了她和梁思成的女儿梁再冰。这个曾被三个男人痴迷一生的女人，在 30 岁那年写下了这首《你是人间的四月天》，至今一度被大家传颂。

15 岁辍学嫁人、22 岁被逼打胎成弃妇的张幼仪，25 岁时儿子夭折，离婚丧子后，她却化身铿锵玫瑰，开创出自己的精彩，成为中国第一位女银行家，可谓大彻大悟后活成了传奇。

回顾这些才女们的 25 岁或者 30 岁，感觉自己的人生简直糟透了。因为除了个别生活上的小确幸，我的人生几乎没有特别辉煌的浓墨一笔。

二、毅然选择北漂，我从未感到后悔

25 岁之后，我离开郑州，那个青春开始又即将落幕的地方，留下了一辈子都难以抹去的记忆。即使好几年都没再回去过，依然封存在我心里最隐秘又美好的角落，无论是刚上大学的羞涩还是初入职场的迷茫，都在我的成长中变得无可替代。

有人说，生活就是一种赴汤蹈火，过山过水，走过就是了。大半生苦难的张幼仪用自己的隐忍坚强，让自己支离破碎的人生开出一朵奇美的花；而年轻时一举成名的张爱玲，却在连续经历了好几次失恋之后，对于爱情大概已经看透了，晚年过得如此凄凉。

其实，我们不需要马上出名，一辈子也无需出名，自己的人生，还是要有计划性与执行力。对于很多人来说，30 岁都是一个很重要的坎儿，而女性 25 岁就很关键了，这时候的就业理想、所在城市、择偶对象，几乎决定着未来人生的幸福。

来到北京以后，我没有了之前生活和工作上的安逸，城市节奏的加快让你一年四季都觉得措手不及，工作上的挑战和压力也是接踵而至。有时上下班坐在车上凝神发呆时，甚至会忘记自己是在北京，外面的风景一闪而过，街上的陌生人来来往往，好像一切都与你无关，也好像与你有关。

但是，也是来北京之后，我发现自己的人生格局变大了，世界每天都是新的，城市每一天也在变化，我的视野变得宽阔，生活上的各种体验也在增加、对人生的领悟也在加深，人生格局在慢慢变大。

三、你不选择人生，人生就会选择你

亦舒说过，如果你真的想做一件事情，那么就计算障碍重重，你也会想尽一切办法去做好它。但若你不是真心的想要去完成一件事情，那么纵使前方



道路平坦，你也会想尽一切理由阻止自己向前。

有幸在某个周末，恰巧参加了一场关于 30 岁的签售会，听水湄姐及其粉丝还有读书会的美女们分享，水湄姐说：“回想当我在 30 岁的门槛时，人生像抛物线一样起起落落，无论做什么仿佛都不对，越努力越迷茫，还顶着‘剩女’的头衔在在外都倍感压力。当时的我，虽然也会有崩溃大哭，也会想过要不然就找个轻松的工作、随便找个人嫁了的念头。但是，我终究是没有放弃自己或者轻易妥协，我依然拼命的探求人生的意义，以及对美好生活心存向往。像一个女战士一样，即使受伤，依然要为了胜利的曙光而拼命重新站起来。能跨越的高墙都会成为自己的盾牌。

至今依旧喜欢这句话，也许大家都会面对 30 岁的恐慌，还有 35 岁左右的困惑与迷茫，如果命运遇到某一个合适的契机，自己也在选择之后不断努力，相信最后的结果也坏不到哪去。如果害怕失败而不敢出发，一味忧虑却没有执行力，那么与日俱增的也只有年龄了。

后来我告诉自己，过好 25 岁之后的每一天，为 30 岁前的每一天负责；过好 30 岁之后的每一天，为下半生的每一天做铺垫。

25 岁之前，我期待浪漫美好的爱情，30 岁之后，更觉得婚姻是女人幸福的后盾。即使白天在职场坚硬如铁行事如风，下班回到家那个温馨的港湾，才是每个女人一生受用不尽的风景。

我想要奋斗一生的事业，更需要一个美满家庭的支撑。无论自己 25 岁还是 30 岁之后，我都希望自己能有一颗不被世俗完全侵染的心灵。

毕竟，在喧嚣的城市里修篱种菊，也是一种勇气。

最后想对自己说，即使在清贫的岁月，也不能失去对幸福美好的向往，那些摆脱平庸的梦总能编织我们简单的生活，为我们简单的时光点缀希望。不能说我们总要多热爱生活，但总要有一颗懂得欣赏和珍惜的心。✿



想见江南

——忆杭州

文 / 技术支持部 徐金爽

如果让我形容北方人的性格特点，我会用一个词来概括，那就是“粗犷豪迈”，而南方人则是“秀气婉约”！来杭州的时候，恰好是六月，赶在入梅时节。入梅，是江浙一带的说法，即梅雨季节，也是青梅、乌梅成熟的时期。这个时节多雨，时常连续七八天都是阴雨天，大概会持续两个月左右。梅雨中，杭州这座古城，仿佛变成了一名羞怯的女子，半遮着脸庞，惹人无尽遐思。

入梅时的天色是昏沉的，见不到阳光，抬眼望去，入目是一片片厚厚的云层，灰蒙蒙的。云海之间，偶有一丝光亮，恰似女子那双明亮的眼眸，让人心荡神摇。

西湖美景三月天，春雨如酒柳如烟

来杭州，不能不去西湖！而阴雨天游西湖，又是一番别样滋味。

南方的空气多有湿气，梅雨时节更甚。潮热的天气，却没有抵住人们的步伐，或许是古往今来，文人骚客多有着墨的原因吧，游西湖的人，有点儿多！

西湖的形成，具体已不可考证，流传最广的说法和钱塘江有关。据说西湖这片区域，数千年前是一片浅海湾，潮来潮往，泥沙淤积，最终形成一处“泻湖”，钱塘江东流入海，经过此处也会带来泥沙，久而久之就形成了一个淡水湖泊。

从昔日的“泻湖”变成今日的西湖，既是岁月的更迭，也是大自然的妙手。

西湖沿岸，多有古树盘结，以杨柳、桂树居多，

其树冠庞大，枝繁叶茂；有临水者，枝干蜿蜒，遒劲有力；有近岸者，笔直参天，柳叶低垂。游人在此稍歇，清风徐来，阴凉自生。

扶栏眺望，近处水光平静，偶有波澜浮动，微微生光；远处山峦叠嶂，多生古树怪栢，隐约可见一座宝塔矗立其间，正是富有盛名的雷峰塔。

湖面上，游船争渡，渔歌唱晚，再远处，水天一色，雾霭朦胧。这场景像极了副水墨画，由近到远，由墨色极深转化为墨色浅淡，天边的那抹灰色，更像是画布中不曾刻意的收笔，任由浅墨氤氲，微波荡漾。

天容水色西湖好，云物俱鲜

西湖的另一面，有一座拱桥，远看极小，近处却极大。

这座拱桥的名字，叫做“断桥残雪”，这个名字极具迷惑性，就算你走遍了整座拱桥，也不会看到哪里有断掉的痕迹。后来才知道，原来“断桥残雪”是形容一处景观，是形容隆冬时节，白雪覆盖桥面，人站在桥上却看不到桥对面，入目所及，只余下皑皑白雪的奇特景色。

走过断桥残雪，是苏堤春晓，那是一条长长的，由青砖铺成的道路，道路左侧是湖水悠悠，右侧是荷叶满塘。夜幕降临时，道路两侧会亮起暖色灯光，温馨怡人。

白日的西湖与夜晚的西湖，是两种不同的景观。白日里，西湖好比西子，泰然自若，俊美风光一览无余；而黑夜中，西子则收起了精致妆容，只留下静默，游人也只能借着微弱的灯光，才能见到几许惊艳的景观。

西湖岸边的景色大抵如此，想要去看三潭印月，还需要渡船去往三潭印月岛。

漫步走到码头，再登上游船。

游船上，清风拂面，心绪起伏。

望着渐渐远去的岸边游人，一抹淡淡的离愁涌上心头，却说不清楚来自何处。

游船渐行渐远，很快就到了湖面中心，在此处遥望西湖沿岸，又领略到另一种不同风光。此时此景，我也不禁心中暗叹，难怪苏东坡游庐山时会感慨：“横看成岭侧成峰，远近高低各不同”，也难怪伟人会说：“三上北高峰，杭州一望空”。

原来，从不同的角度看同一个景观，真的会有不同的收获！

天上一轮月，湖中影成三

小岛上，游客三三两两，不是很多。岛上多种有植被，绿树成荫，百草丰茂，连翘、芍药、野牡丹这样的花卉，也分布在各处，争相开放。

沿着石头小路走了一段儿，便看到岸边有游人驻足，顺着他们的视线望去，只见湖面平静，有三座石塔露出湖面，石塔古朴若拙，显得陈旧，似乎千百年来一直如此。

这正是西湖十景之一的三潭印月，说起三潭印月，它的存在时间已久，最早是苏轼来杭州做通判时，为预防水患，命人建造而成的，每个石塔高约三米，传至明朝时期被毁，而后由明万历年间重新修造，传承至今。

看罢三潭印月，再往前走，即是我心相印亭，亭子建筑古朴，灰墙红瓦，正中心是一座圆形门，透过圆门可见到湖面，一马平川，心旷神怡。

亭子的对面，是一丛绿竹林，中间一条小径通幽，漫步其中，心静神宁，风吹过时，两旁竹叶沙沙作响，同时伴有一抹草木清香，倒真有种“望峰息心，窥谷忘反”的感触。

西湖之美，美在风景，美在传说，美在历史人文，同样，也有一些美食不可辜负。

经过一天的游玩，风景看了不少，却也有些疲乏。这不禁让我想起了西湖另一处舌尖上的美景，还未曾品鉴。到一处地方，往往两样东西最能体现地方的风土人情，第一样是人文景观及当地风俗，第二样则是当地的特色小吃。

天下唯美食不可辜负

江南之地自古富庶，是有名的鱼米之乡，饮食文化以甜酸、细腻为主，孔夫子的“食不厌精，脍不厌细”在当地发挥了精髓。

杭州的美食多种多样，经典的有：西湖醋鱼、清蒸鲈鱼、东坡肉、牛肉羹，叫花鸡，小笼包……也有不那么常见的：麻糍、花生糕等。

大抵是水质温软的原因，杭州的豆腐好吃，色泽犹如凝脂白玉，口感细腻，没有丝毫豆腥味，厨师也把豆腐用到了极致，或做成馅料，做成包子；或切成小块，调成肉羹。

西湖醋鱼，这道名菜传承已久，现今位列浙江省十大经典名菜，选用的是新鲜的草鱼，经过简单的清蒸后，浇上以绍兴黄酒、米醋、白糖等调料烹制成的料汁，便做成了这道菜。工序虽然简单，但口感却极为丰富，入口之时先是浓烈的酸甜味道，而后是黄酒的醇香，紧接着就是极致的鲜味。鱼肉入口软糯，肌理层次分明，细细咀嚼，而舍不得吞咽……

江南水乡，极负盛名，古来多少文人在此叹兴，宋代的苏轼、李清照；明代的唐伯虎、文征明；清代的曹雪芹、郑板桥；近代的鲁迅、瞿秋白……

兴亡交替，变得是时代与潮流，不变的是人文与信仰。这一次江南之行，我感受到的是江浙一带的水秀，糯糯的吴侬软语，还有那些流传千古的独特韵味。想见江南，不仅是想见到入目的秀丽景观，还有那些徜徉在历史长河中的文墨风流。★



你好，秋天

文 / 市场部 王茜

进入九月份，北京也要逐步迈入我最喜欢的季节——秋天。

北京的四季中，我独爱秋天。北京的春天总是太短暂，还未来得及出游踏青，就已经绿树浓荫夏日长。北京的夏天又太漫长，烈日炎炎知了声声叫个不停，容易惹人烦躁。北京的冬天也不是很友好，雾霾时不时来“光顾”一下，天空经常灰蒙蒙的。

老舍曾说过：“秋天一定要住在北平，北平的秋便是天堂”，北平的秋绝对担得起这句赞誉。只有秋天是最可爱，不冷不热，温度适宜。空调成了

摆设，温度计就是个累赘，走到哪里，哪里就是风景，沉浸其中，有一种爽朗疏阔之感。北京的秋，清冽、宁静，却不悲凉。

北京赏秋第一景，非银杏莫属。银杏树是树中的贵族，寻常百姓之家和荒郊野岭，是断不会有银杏树的。这些年，钓鱼台周边的银杏大道，已经成为“网红”打卡地。从阜成路到三里河路，围绕在国宾馆周边，银杏树高大粗壮，银杏叶泛着金光，银杏果挂着白霜，噼噼叭叭砸在游客头上。飘飘扬扬从天而降的银杏叶黄得通透，黄得梦幻，游客仿




佛是置身于一片金黄色的海洋里。

一排排的银杏树，一簇簇的赏景人，人在景中走，景在相中留。游客们沉醉在京城这深秋的美景里，摆出各种造型，一次拍个够，以至太阳落山仍久久不肯离去。恨只恨手机像素太低、内存太小，不能把所有的美景都留住。

在我的眼中连落叶也是美的，最妙的还是山上的落叶呀。看吧，山上的树越发火红，树尖儿上还掺和着金，好像身穿红色嫁衣、头戴金钗出嫁的姑娘。山尖全黄了，给蓝天镶上一道金边，山坡上有的地方树枝多了，有的地方绿色还露着，这样一片红、一片黄、一片绿，互相交织着，形成一幅色彩鲜艳的油画，等到快日落的时候，微黄的阳光，射在山腰上，背光的那一面便暗下来，给大山增添了一丝神秘。

北京的老胡同不那么狭窄，而城外又那么宽敞，四合院里堆满落叶，院子里的人其乐融融，构成一张水彩画。当田野染上一层黄金，各种果实也成熟的时候，除了美景还有美食。秋天开始瓜果飘香，苹果、梨、冬枣、柿子，都逐渐登场，而且全都是应季水果，让我们有享不尽的口福。

秋天，每年都是硕果累累，黄土地里结出的花生、红薯、土豆；藤蔓上挂着的葡萄、豆角、葫芦、南瓜；高树上结出柿子、枣子、苹果、核桃……让人垂涎欲滴、流连忘返。秋天，每年都会如期而至，是希望的节点，为春天绿绿的嫩芽，为夏天红红的花朵，找到一个好的“归宿”。

北京的秋天是短暂的，然而留给人们的乐趣却是不同的。你准备好迎接这个收获的季节了吗？

文 / 市场部 商慧丽

酷! 是一种态度 COOL IS AN ATTITUDE

酷! 是一种态度。挑战极限运动，跳伞、深潜、射击、探险，玩出千万种样式，释放万丈光芒，这是一种酷! 十年如一日的深耕某个领域，两耳不闻窗外事，一心钻研视联网，持之以恒，突破技术、突破自己，这也很酷! 将每个细节做到完美，认真对待每件事，礼貌对待每个人，不骄不躁，始终如一，这是难得的酷!

视联动力一直秉承“干得最棒，玩得最酷，活得最好”的态度，鼓励大家在工作上挑战自我，在生活中享受完美人生，一同走过祖国大好河山，在旅行和运动中见天见地见众生!

跟随公司的步伐，视联人身上也充满酷劲儿，在西藏骑行、去大海道冒险、去菲律宾射击、去西沙打橄榄球、去林芝探险，他们玩的大胆、新奇，淋漓尽致，又潇洒肆意!

“敢玩，才最酷!” 一起欣赏视联精彩!

刘娟：在攀岩中，唤醒身体对力量的渴望

刘娟，视联动力湖北区销售经理。她喜欢走进自然，感受微风，触碰山岩，唤醒身体对力量的渴望。

攀岩，技巧很重要，但最主要的就是动脑，动脑，再动脑，用脑子去记点。攀岩，会告诉我们向上很艰辛，而下降只是一瞬间。唯有坚持、努力，才能战胜自我、超越自我、展现自我。人生就像攀岩，只有一步一个脚印，才能登上峰顶，享受成功的喜悦！

通过攀岩，刘娟对“世上无难事，只要肯攀登”这句话有着深刻的理解；做任何事，有了信心就有了勇气，有了勇气就敢于去战斗，在困难面前冷静面对，就会成功。

Q: 您认为的“酷”是什么？

答：有担当。担，行动之本；当，担当结果，无论好坏。

Q: 您觉得工作中，怎样的人最酷？您做的最酷的努力是什么？

答：有担当，有责任心的人最酷。目前做过最酷的努力是，在武汉市组织的“雪亮工程”建设培训中，参会人员有市平安小组智能化建设组人员，各区委政法委分管领导，机关各处室智能化相关人员，我是唯一一个厂家身份参会的，觉得很酷。

Q: 说一件您自己在生活中比较酷的事儿？

答：会做美食。“吃”的艺术早已与生活合二为一，食物的美在日复一日的酝酿中，已然成为生活的一部分。喜欢美食、美器，通过健康饮食，控制体重与保持身材。

Q: 敢玩，才最酷。您最喜欢什么运动，从中得到何种体验？

答：攀岩，在攀爬中学会坚韧、感悟。不同的人有着不同的理解，而我，只是希望自己在面对困难时更坚定，更勇敢一点。



刘凯： 不断尝试各种可能，努力向前

刘凯，视联动力浙江办事处销售经理，喜欢潜入深海，充分享受“蓝色鸦片”的魅力。在深海中，眼到之处是各种五彩斑斓，耳听之音只有自己的呼吸声，此刻所有压力、烦恼都随之消去，静静享受万物之源的大海带来的爱抚。

因为潜水也结识了很多朋友，三亚、普吉、斯米兰都留下了刘凯和潜伴们的印记，同时也打开地球上另外71%的神秘。也许是白羊座的天性使然，刘凯总保持了一颗不安分的心，不断去尝试各种可能，放空自己，保持童真，努力向前！

Q: 您认为的“酷”是什么？

答：我认为的酷就是能把看似简单的事情做到极致，这样的人就是酷。

Q: 您觉得工作中，怎样的人最酷？您做的最酷的努力是什么？

答：还是那句话，在工作中把看似简单的事情做到极致，专注细节。这样的人是最酷的。我做的最酷的努力是2020年疫情期间，在领导支撑及同事的帮助下，协调各方资源，促成了宁波市与贵州黔西南州、吉林延边州这三个结对扶贫城市之间，通过视联网进行扶贫会议连线，打造视联网又一新的应用场景。

Q: 说一件您自己在生活中比较酷的事儿？

答：去斯米兰群岛潜水船宿，四天三晚漂在海上，每天就是吃、睡、潜水，充分享受“蓝色鸦片”的魅力。

Q: 敢玩，才最酷。您最喜欢什么运动，从中得到何种体验？

答：我最喜欢的运动是撸铁。随着流下的每一滴汗水、每一次力竭后的嘶吼，最终换来自身力量的提升，觉得“努力肯定有回报”，这句话真的是至理名言。



刘小榕：随舞心动，神采飞扬

刘小榕，湖北分公司销售经理。从小一次偶然的舞蹈接触，得到老师赞扬肯定，因而让自己对舞蹈充满了兴趣和热爱。从学生时代到现在，舞蹈成了不可或缺的陪伴，曾踊跃参加各种舞蹈表演活动，获过很多奖项。

舞蹈是一种有助于身体健康、发泄情感的方式，展现自己的青春个性，释放自己的激情活力。自从学习了舞蹈，一身小肌肉不仅让身体保持康健，更让自己提升气质，由内而外散发出自信的魅力。

Q: 您认为的“酷”是什么？

答：酷就是活出自我，追求自己喜欢想要的生活方式。

Q: 您觉得工作中，怎样的人最酷？您做的最酷的努力是什么？

答：工作中我觉得有超强执行力，能把每件事情处理好的人最酷。我做最酷的努力是尽可能的处理好领导、客户交代的每件事情，让他们满意。

Q: 说一件您自己在生活中比较酷的事儿？

答：闲暇时，独自背起行囊去远方旅游。

Q: 敢玩，才最酷。您最喜欢什么运动，从中得到何种体验？

答：最喜欢的运动是跳舞，音乐响起，身体随之摇摆，所有的烦恼烟消云散，此刻，我就是拽姐！





2021年第三届民主生活委员会成员召开议题讨论会议

民主生活委员会 只为解决你关心的问题

文 / 人力资源部 罗杰

为推动公司民主化进程，广泛发动员工参与到企业的民主决策、民主管理和民主监督中，推动企业沿着健康的轨道不断向前发展。2017年，视联动力民主生活委员会应运而生。

从成立之初，民主生活委员会就承载着疏通上下的使命，致力于搭建公司管理层和基层员工之间的有效沟通渠道，架起一座消除沟通壁垒的桥梁。

四年来，民主生活委员会本着对员工需求负责，从公司利益出发，建设和谐视联的宗旨，通过不断地修正和完善，逐步发展成为一个规范的内部民意

组织。委员会坚持倾听员工心声，解决员工诉求，维护员工利益，先后解决了员工关心的多项问题，包括商务、技术人员的交通补助；提高员工出差的住宿标准；公司统谈的酒店优惠计划；完善基层、中层领导力培训计划；上线每刻报销系统，缩短报销时长；建立文控中心，规范文件管理；规范会议室预约制度等。这些问题的解决，对于公司经营过程中建立健全规范的制度流程、优化部门间的工作协作模式，提升员工在企业内的归属感和幸福感具有十分重要的意义。为确保组织公平、公正、严谨、

高效地运转，民主生活委员会每两年组织一次全员换届，每一年组织一次执委、委员换届。参与换届选举的候选人从公司管理干部、司龄满5年的员工以及当年的评优获奖人员中产生，依据全体员工的民主投票结果，每届产生委员24人。他们来自于不同的部门，对公司有着较为深入的了解，且具有一定的话语权，他们代表员工发声，也利用自己的职能属性去推动不同维度的问题落地解决。经过换届选举诞生的委员进入民主生活委员会后，大家再共同推选投票，最终确定委员长1名、秘书长1名、副秘书长1名、执委委员长1名、常委7名、执委9名、委员4名。目前正在行使权利，履行义务的是第三届的委员会成员。

委员会面向全体员工收集议题，并没有固定的议题反馈通道，每位委员每个月也需要提交相应的议题。众多议题经过逐条讨论和反复确认，最终形成公司议题、追踪议题、驳回议题，依据议题涉及到的不同部门和议题的属性（例如体系管理、制度流程、企业文化、员工福利等）进行分配，并安排执委进行追踪，关于驳回议题也会将驳回理由反馈给员工。同时，委员会也会定期对于议题的整体情况和解决进度进行公示。

民主生活委员会关注民生，践行民意，2019年主导建立了公司内部的救助帮扶体系《互助计划》，为员工及其直系亲属（父母、子女、配偶）因重病、意外事故或家庭重大变故而导致的生活困难提供适当的经济救助。作为员工自主自愿参与的非盈利爱

心帮扶体系，互助计划坚持在公司内部传递爱心与善心，两年来，已有1242名员工加入，先后为21名特殊困难的员工及其亲属给予了帮扶和关怀。为更广泛地了解员工诉求，解决员工生活困难，为员工营造一个安心工作、幸福工作的就业环境，《互助计划》目前正在进行更多维度的拓新与尝试，希望能够在更宽阔的层面带给员工温暖和便利。

民主生活委员会是一条纽带，联结着公司高层管理者与员工；它也像一个放大镜，将问题放大、聚焦，让更多的人看见；同时，它也是企业内部的润滑剂，疏通堵塞，消除壁垒。虽然现在的民主生活委员会并不完美，很多问题还无法解决，但我们都应该相信，在大家的共同努力之下，这个组织一定能够发挥越来越不可或缺的作用，就像一池清水，为鱼儿的畅游提供一个清澈、纯粹的环境。★



2021年执委换届授勋仪式



2020年第二届民主生活委员会换届会议暨委员授勋现场



《痛并快乐着》 白岩松

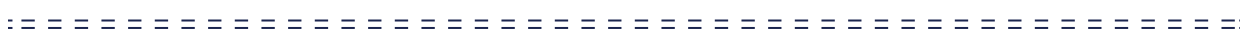
出版社：长江文艺出版社

推荐人：总工办公室 蔡亚森

推荐理由：

本书的作者白岩松记录自己从大学时代到而立之年，经历的一场磨难，描写了死里逃生后的感悟，值得细细品味。对于快乐和痛苦，白岩松这样阐述：人生中，最幸福的事占百分之五，最痛苦的事占百分之五，剩下的百分之九十就是平淡。但是这百分之五的幸福又使人们忍受了百分之五的痛苦接受了百分之九十的平淡。

我们可把人生看得悲观一些，就知道了这条漫长的路上，总是会以平常心去面对，躲过了更会窃喜。以这样的心态走上长路，苦，才不会给我们那么多打击，我们才会有更多赢的机会，生命之路其实才真正走的乐观。因此，把人生看透，或者才有希望。



《正面管教》【美】简·尼尔森 玉冰(译)

出版社：京华出版社

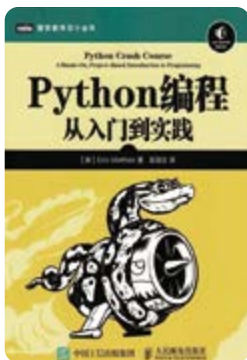
推荐人：终端研发部 何晓辉

推荐理由：

当我迎来宝宝的第一声啼哭，兴奋的同时也担负起了抚养和教育的义务。我把她当作人生中最重要的事和最宏大的业。做好了温暖的襁褓，准备好了营养美味的食物，让她在呵护下茁壮成长。

随着宝宝慢慢长大，我发现幸福中开始掺杂或大或小的烦恼。她开始淘气了，开始不听话了，有时甚至和我对着干……我这么爱她、呵护她、为她准备好了一切，难道我做的还不够吗？当看到这本书时我发现真的还不够，就像我们要做一个好医生，有了检查仪器和药物，有了对病人的关心和爱护，最后发现我们没有医师资格证和必要的医学知识！怎么取得教育宝宝的“医师资格证”呢？《正面管教》给了我答案，让我在漫长的时光中，学会与宝宝相处。





《Python编程：从入门到实践》【美】埃里克·马瑟斯(Eric Matthes)

出版社：人民邮电出版

推荐人：测试部 裴梦月

推荐理由：

python是一门简单易学的编程语言，但能在多种类型的工作中发挥作用。对于数据分析，python能够在数据处理及可视化中大展身手；对于金融从业者，python能助其在更长的时间线与规模中批量处理数据辅助做出决策……

今天推荐的这本书很适合入门者，不要求任何编程经验。本书初始便是工具的安装讲解，之后的每个知识点都有与生活贴近的练习题，能及时巩固知识。整本书讲解细致，便于人们融会贯通，而且对于编写规范、报错排查，都有所涉及……最后的实战，更让人实操编程的奥秘，程序运行的那一刻会让人获得孩童般的快乐。



《也许你该找个人聊聊》【美】洛莉·戈特利布

出版社：果麦文化/上海文化出版社

推荐人：市场部 王艳肖

推荐理由：

这是一位心理治疗师的回忆录，讲述了发生在诊室中的故事。在这个小小的密闭空间里，人们会展现出最真实、最脆弱的一面；也是在这里，人们获得了陪伴和倾听，也获得了宝贵的觉察、成长与改变。

这本书从治疗师和来访者的双重视角展现了心理治疗的过程，让我们发现：无论身份背景有多相异，人类面对的烦恼其实都相通——爱与被爱、遗憾、选择、控制、不确定、死亡，这些都是我们身而为人必须共同学习面对的议题。我们在现实生活中所遭遇的切肤之痛和生命困境，都能在这本书中得到共鸣、找到希望。

国内知名心理学家李松蔚为这本书担任专业审校，并写下推荐序：“读这本书的过程，就是在灵魂的方寸之地一寸寸探索。越往下，越是晦暗幽深，于无声处听惊雷。”





创新 改变 世界
Innovations change the world



视联动力信息技术股份有限公司
VISIONVERA INFORMATION TECHNOLOGY COMPANY, LTD.

地址：北京市东城区歌华大厦A1103-1113

电话：010-84186888

传真：010-84186888-8065

客服：400 880 6311

官网：www.visionvera.com

扫描二维码 关注官方微信

