





| 视联“特种兵” |

争做第一个吃螃蟹的团队

视联动力的“特种兵”，实现了从工程师到销售的完美“跨界”。争做第一个吃螃蟹团队的他们，凭借敏锐的市场嗅觉和全能本领，一次次刷新业绩记录，一步步拓宽业务版图，成为公司发展壮大的中坚力量！

卷首语

5/ 一起发力 拥抱新环境

视联“特种兵”

8/ 争做第一个吃螃蟹的团队
——“特种兵”团队专访

11/ 浙江省服务全覆盖项目：
扩大“作战”规模，创造双赢平台

13/ 兰小红：做忠诚守“阵地”的视联“战士”

14/ 裴阳：服务客户为本，开辟新的增量

15/ 索向歌：打破现状，创造新的天地

行业观察

16/ 确定性“视联网”为我国“数盾”体系建设提供坚实技术支撑

20/ 创新驱动，赋能医疗行业网络信息安全升级
——“星云”网络&数据安全防护系统行业机遇



公司文化 | 破局成长 向阳而生

初春三月，视联动力“热辣滚烫”的团建活动在三亚拉开序幕，数百位视联小伙伴齐聚海上，开启新的“征程”。帆船竞赛、沙滩橄榄球、专项培训...一场场别开生面的团建活动完美践行了公司“干得最棒、玩得最酷、活得最好”的企业文化。

视联新产品 / 解决方案

- 22/ 基层治理一张图分析研判系统
- 25/ 视联网创新加速，打造新一代高确定性非IP数字底座
——超低延时、超低抖动、超高安全、自主可控

员工随笔

- 30/ 浅谈《漫长的季节》观后感
- 32/ 人生是一场美丽的修行
- 35/ 儒家思想对文官制的影响
- 38/ 繁花只一季，人生不落幕

公司文化

- 40/ 篮球俱乐部，纳新啦！
- 42/ 王凌波
——2023年刷题小程序刷题第一名
- 44/ 破局成长 向阳而生
——天花板级团建活动的正确打开方式
- 49/ 季度书单推荐

VisionVera Spirit
视联·志

2024.03 第25期



扫描二维码 关注官方微信

视联动力信息技术股份有限公司
VISIONVERA INFORMATION TECHNOLOGY COMPANY, LTD.

地址: 北京市东城区歌华大厦A1103-1113
电话: 010-84186888
传真: 010-84186888-8065
客服: 400 880 6311
官网: www.visionvera.com



卷首语

2024

一起发力 拥抱新环境

大家刚经历了2023年大环境挑战，现在保留下来的都是“精锐部队”。我们在今年将整合业务产品线，聚焦于新技术带来的突破性发展。从之前部署的局面看，我们凭借视联网技术，持续深入需要大规模数据传输、高质量网络信息安全保障的领域。

随着广东韶关、甘肃庆阳等地数据中心集群部署完善，企业端内控网络信息安全需求逐渐提升，AI技术迅猛发展带来大规模数据传输趋势显现，视联网技术应用版图也随之拓展。

我们已经在算力网、网络安全、高确定性网络等方向投入研发力量，并不断探索发掘用户终极需求，力求将V2V自主通信协议的发展融入技术热潮，贴合用户实际应用，在更广泛的领域承担起新兴技术推动社会发展的责任。

我们自此要承担起更重的担子。业务部门要敏锐地感知用户需求、市场动态；研发、产品团队将开放地拥抱新技术，并投入足够力量提升视联网各项性能指标。公司各项职能部门也经过去年的重组整合步入正轨，全力支撑起公司向新领域冲击的后勤保障。

在这个春天，我们一起发力，将失去的时机、逝去的时间找寻回来，拥抱新环境，调整好心态，以向阳而生的姿态开启新一年的征程。

拓春晖



视联动力的“特种兵”
实现了从工程师到销售的完美“跨界”
争做第一个吃螃蟹团队的他们
凭借敏锐的市场嗅觉和全能本领
一次次刷新业绩记录
一步步拓宽业务版图
成为公司发展壮大的中坚力量
从运营服务部，到全能“特种兵”
这个团队一直用敢于开拓回答当前的市场竞争
遥望漫漫前行路
他们已经做好了充足准备
以破局者身份创造更多可能



宁硕

技术管理中心 副总经理



任继鹏

技术管理中心 总经理



争做第一个吃螃蟹的团队

——“特种兵”团队专访

绝佳的商机是开拓市场的关键，而把握这些商机的关键在于敏锐的市场嗅觉。一个具有灵敏市场嗅觉的领导者，能够及时发现并抓住市场中的机遇，从而快速开拓市场，获得成功。这种嗅觉需要对市场有深入的了解和敏锐的观察，更需要对客户需求、行业趋势、竞争态势等方面有深入的分析 and 判断。依靠视联动力任继鹏的精准判断，2019年视联动力成功组建了运营服务部，至今5年时间内，经过不断的优化整改，这支由零星“散兵团”组成的“杂牌军”，一步步孵化成全能的“特种兵”团队，一次次打破视联动力已有的市场业绩。

勇于填补空白的“破局者”

从工程师一步步历练成“特种兵”团队总经理的任继鹏，对视联动力的内部情况和外部市场都有着敏锐的洞察和扎实的技术背景。在视联动力的十多年里，他从基础工作慢慢做起，不断积累经验，深化对市场的理解。精准把握市场、眼光独到，这使得他敏锐地捕捉到视联动力需要打破销售渠道“瓶颈”。他准确判断出市场趋势，为公司组建了“特种兵”团队来填补空白。他的独到眼光，不仅体现在对市场的深刻洞察上，更体现在对客户需求的精准把握上。他善于从客户的角度出发，思考他

们的真实需求，为他们带去新的增值服务，并推出更符合市场需求的产品。

作为一支极具凝聚力的队伍，“特种兵”团队一直注重提升产品质量和服务水平，顺应客户提出的建议，不断推出创新产品，开拓市场。为了让团队成员能更适应“特种兵”的身份，团队在组织架构、激励政策、市场定位、岗位编制等方面不断优化整改，一方面提升了成员的专业素质和工作效率，另一方面也确保了各项业务能够顺利进行。同时，“特种兵”团队也在不断拓展新的销售渠道，加强与客户的合作关系，促进销售业绩的增长，使公司在竞争激烈的市场中脱颖而出。

全能的“特战队”

“之所以叫‘特种兵’团队，是因为我们团队内的成员都具有特种兵的综合素质。既能做工程师的工作，也懂商务的知识。”

“在团队的人员配置上，我们都是有规划的，点到面、省到地市，我们目标是做到全覆盖。”

“我们团队的服务很全面，客户的满意度都较高，所以二次销售的业绩也不错。”

.....

根据任继鹏的说法，从摸索阶段到成熟状态，这支团队凭借着一点点累积下来的专业经验和高效执行力，默契配合，共同应对市场挑战，展现出强大的团队凝聚力和战斗力。在竞争激烈的市场中，“特种兵”团队不断刷新业绩记录，从第一年的数百万，到后来的数千万，再到近两年的上亿业绩，这支全能的“特种兵”团队一次次突破业绩预期，展现出惊人的实力，逐步走向正规化。

“特种兵”团队在人员组织架构上也精细有规划，慢慢地形成了清晰、高效的组织架构：以总部为中心，在全国范围内分十大区，一个大区覆盖几个省份，一个省份下分几个地市。每个大区有区长，每个省有组长，组长下边还有片长。这种中心+区长+组长+片长的人员分工，使得团队形成了



良好的协作机制，不仅提高了工作效率，也为团队的长远发展奠定了坚实的基础。

人是重要的生产力

“人是重要的生产力，所以我们驻场的人员都有价值意义，他们在岗位上也能找到自我成就感。”

“面对客户的需要，我们的“特种兵”会充分发挥自身能力，以服务好客户为目标进而达成双赢的局面。”

“做不可能的事。有时候攻克一个项目、签下一个大单，会让我们团队更有存在的价值。”

.....

按照“特种兵”团队副总经理宁硕的说法，想要抢占市场高地，创造更高的价值，尝试性地迈步至关重要。但在市场中航行，就如同在狂风暴雨中努力稳住航向，团队难免会遭遇诸多挑战与困难。面对内外两方面的阻力，宁硕积极疏通各个关节、安抚成员情绪、打通客户渠道。

内部人员方面，“特种兵”团队通过邀请专家进行专岗培训，深掘自身潜力，从而让“特种兵”团队的整体能力得到极大的提升，公司对团队的认可度也愈发高。客户方面，“特种兵”团队目标统一、讲究配合，通过不断地深入沟通，一步步与客



户构建了良性的客群关系，提升视联品牌价值的同时拓宽了销售渠道。

协同配合，同舟共济

人员协同配合是团队项目能成功落地的关键因素，它能够将个人的智慧和力量汇聚成强大的团队合力，让每位成员都能够发挥自己的优势，共同推动团队进步。

谈及对团队的想法，区域技术总监戚军形容自己是在“带兵打仗”：“要让团队成员清楚地知道自己的工作目标，帮他们克服心理障碍，让他们看到市场上的无限可能。”他认为带领团队是一项充满挑战与机遇的任务，作为领导者，自身要具有号召力，能激发出团队成员的潜力，调动他们的积极性，共同实现团队目标。此外还要有包容心和同理心，在有良好沟通机制的前提下，能充分倾听成员的声音，理解他们的需求和期望，同时提供必要的支持和资源，帮助他们克服困难，实现个人成长。

对于团队氛围，部门经理魏浩认为“特种兵”团队拥有着开放、包容的沟通氛围，团队内部倡导让每位成员都自由发表意见，分享经验。“我们会邀请销售冠军来分享自己的经验，让能力强的带动其他队员，互相商量、来回沟通，就这么搭班子把工作完成。”在有良好沟通的基石上，团队成员的潜能慢慢被激发出来，团队的凝聚力也明显提升。

关于团队成员的成长，总监靳文武分享到：“许多工程师一开始并不能适应自己新的工作内容，作

为技术人员的他们对商务领域知识一片空白。”为了让这一部分“特种兵”的工作顺利开展下去，团队内部组织各式各样的培训来帮助他们提升销售能力。再通过区长、片长和组长这样的架构关系，将业务协同推进，确保每位“特种兵”在能力范围内都能完成自己的工作。

谈及团队成长时，主管刘斌分享了自己的看法：“团队内的每个人性格都不一样，工作中的摩擦在所难免，但由于成员都非常年轻，充满活力、朝气蓬勃，有矛盾也会马上解决，不会影响到团队感情和工作。”这里的每个人都敢于尝试、勇于创新，不断挑战自我，不断追求卓越，为团队注入新的活力和创意。在这样的氛围中，大家一起迎接挑战，一起分享成功。

作为团队内的技术工程师，在谈到对团队的认知时，李柏村和裴阳表示：“任总一直精准把握团队的发展大方向，宁总对于各个岗位人员的关怀也很到位。”他们认为，两位领导的发展规划和关怀是“特种兵”团队能持续性创造好业绩的关键要素。在此基础上，团队将形成更加紧密的合作关系，共同为团队的长远发展贡献力量。

遥望前程，奋进不止

当一支团队满怀豪情地踏上征程时，只有持续不断地创新和进步，才能在激烈的市场竞争中立足于不败之地。对于“特种兵”团队未来的建设发展，任继鹏表示：“想要团队业绩做得更好，甚至成为行业内的佼佼者，团队内部的建设不能落下，要持续提升成员的专业素养和综合能力。我们会通过定期的培训和分享会让每位成员都能跟上时代的步伐，掌握最新的商务知识和技能。同时，我们也会建立更加完善的激励机制，让每个人的付出都能得到应有的回报，激发团队的整体活力。其次，我们将积极拓展新的业务领域，寻找更多的增长点。紧跟市场趋势，不断创新产品和服务，以满足客户日益多样化的需求。”



浙江省服务全覆盖项目： 扩大“作战”规模，创造双赢平台

【前言】

在推进视联动力视联网产品服务体系建设中，实现省市县服务人员全覆盖已成为提升公共服务质量、增强政府效能的关键举措。全覆盖，意味着从省级到市级再到县级的各级服务网络得以完善，服务人员的配置更加合理，客户日益增长的服务需求能够有力满足。

在浙江省，视联动力服务人员已实现大规模覆盖。该服务模式不仅可以确保各地信息传达更加畅通无阻，还能够提高服务响应速度，增强服务精准性。同时，全覆盖还能够促进服务资源的均衡分布，缓解城乡之间、区域之间的服务差距，让更多客户享受到便捷、高效、专业的服务。

集合启航 致力打造新标杆

2020年，在技术管理中心总经理任继鹏的号召下，浙江省项目组正式组建，随之便在全省范围内开展省市县服务人员全覆盖项目。作为全国第一例人员全覆盖项目，浙江省项目组以“抓牢地市内所有客户，驻点每个市政府”为第一目标，以“提升服务覆盖率”为首要计划，开始拓展市场，让“特种兵”们驻点省市县各个客户部门提供服务。

在项目开展过程中，面对因为预算问题无法开展合作，或本身没有合作想法的客户，项目组积极响应省内号召，不断加强与客户间的交流，通过解决客户小问题的方式慢慢提升“特种兵”的个人亲切感，一步步打破客户心理壁垒，让视联动力的品牌价值在合作关系中得到持续发酵，让项目的进程得到有效的推动。为了确保项目中的客户都能得到及时和全面的服务，项目组不断优化服务流程、提高服务效率、拓展服务领域、扩大服务范围，将“特种兵”们培养成全面型人才。从帮忙解决客户的日常问题，到解决棘手的技术问题，“特种兵”都进行全面的包揽。目前竞争激烈的市场环境下，浙江项目组凭借卓越的服务质量和广泛的覆盖范围，已经成功吸引并留住了大量的优质客户。

拨开迷雾 突破挑战新阻碍

在“浙江省市县全覆盖项目”的推行过程中，困难也是不可忽略的话题，其中最显著的难题就是：缺乏明确的标准。一方面，团队内没有相应的依据去申请驻场，导致项目迟迟无法落地。另一方面，由于部门内的“特种兵”们从技术属性转变为商务属性需要成长的时间，专业的商务知识需要系统的学习，在对接客户的过程中经验匮乏，导致服务质量和效率受到影响，增加了项目推行的不确定性和风险。

为了克服这两项阻碍，项目组从一开始就积极利用大数据做广泛的调研，让项目背景在数据上有

强硬的支撑，使得项目的申请更有依据可以参照。另一方面，明确“特种兵”的职责、技能要求、培训内容和评估标准，提高公司对“特种兵”的重视程度，从总部及各方寻求帮助全面培养团队力量。浙江省多次邀请销冠围绕商务知识和经验进行分享，并制定了一套适用于本项目的标准体系，确保了项目能够有条不紊地推进。

规模扩大 收获规划新成果

随着项目逐步推进，浙江省的服务人员覆盖率有了显著的提升，截至2023年底，“特种兵”在浙江省各个区县的覆盖率已达到60%左右，浙江省110个区县内，人员驻场服务共计签署126人。部分地区市场的覆盖率已达到99%左右，即使在难以推进的市场，覆盖率也达到了30%左右，如此亮眼的成绩已超出预期，完成了既定目标。

客户对“特种兵”团队的认可，是对视联网产品和视联动力公司认可的重要前提。随着浙江省服务人员逐渐覆盖到位，视联网产品的普及范围越来越广，各个客户对于视联网产品的认可度逐渐加深。在与客户的深度交流间，项目组也了解到客户对服务和产品的优化意见，进而拓宽了视联动力在产品上的创新思路，促进了整个团队服务质量的提升。浙江“特种兵”与客户深层次的合作模式，让“视联网”在浙江进一步深深扎根。视联动力的品牌影响力也在全国范围内逐渐扩散。

同心齐力 创造发展新高地

项目建立之初，面对着省内下达的各种项目指标，以及经验不足、人员缺乏的团队现状，谁都不会想到，它能发展成视联动力全国第一例大规模的服务人员全覆盖项目案例。未来，浙江省的“特种兵”团队将持续深挖客户链，创建“特种兵”第二梯队来应对市场需求，持续提升浙江省覆盖率，让视联动力在浙江有更稳的着力点。★

兰小红

做忠诚守“阵地”的视联“战士”

2021年8月17日，兰小红对这个日期印象深刻，那是他入职视联动力的第一天。从那天开始，兰小红开启了在视联的新篇章。作为宁夏技术工程师，兰小红被公司安排到宁夏回族自治区政府总值班室（以下简称“区政府总值班室”）驻场，主要负责视联网在区政府总值班室的所有业务，包括视频调度、会议保障、设备运维、应急调度指挥等工作，此外还兼任客户其他行政事宜。

尽忠职守，荣誉傍身

入职以来，兰小红脚踏实地，兢兢业业，获得公司的持续认可。两年多时间里，他多次获得“月度优秀个人”荣誉，2022年荣获公司“感动视联人物”、“优秀新人”、“孤胆英雄”等荣誉，2023年荣获“优秀员工”荣誉。

在两年多的工作中，他寸步不离地驻守工作“阵地”。紧跟客户需求，与设备为伴，在一台电脑和一米长的办公桌构筑的天地中，7*24小时值守。遇有突发情况时，他随叫随到，所有保障工作做到零差错，在服务中得到了客户肯定、领导认可、同事赞扬，也为公司带来更多的合作可能性。

坚守“阵地”，服务至上

“视联网”在区政府总值班室使用频次较高，日常视频调度、国务院总值班室视频资源推送、与各单位召开视频会议、领导调度以及对突发事件的指挥研判等工作都需通过“视联网”进行。作为公司唯一驻场人员，加班加点是兰小红工作常态。每逢重要时间节点和节假日，如全国两会、春节、清

明节、五一劳动节、端午节等，是驻场工作最忙碌的时候，兰小红也几乎未完整享受过法定假期。

节日前，兰小红都要对视频资源分门别类进行整理，巡查各单位、各点位的视频资源，确保所属区域视频资源正常、供应稳定，视频流畅度、清晰度达到领导要求。同时，兰小红还负责梳理收藏重要街区、重要商超、重要旅游景点以及重要交通枢纽等区域画面，保证每一组视频均能满足国务院总值班室的推送需求。

节日期间，兰小红值守客户现场，以应对自治区政府领导临时调度及发生突发事件调度处置。

驻场两年多，兰小红每年保障省部级领导调度超10次。在宁夏“6·21”富洋烧烤特大爆炸事故等突发事中，兰小红与客户同步“战斗”，高频次、零差错的硬核保障赢得客户信任，他也俨然成为客户最得力的助手。

2023年，兰小红成为公司“特种兵”的一员，他在做好驻场工作的同时，认真配合销售做好业务拓展工作，积极促成了多个项目，年度确认业绩超百万。近期，他又促成全区多地视频会议设备升级更换，为公司业绩突破做出了重大贡献。

兰小红表示，驻场工作其实就是守“阵地”，要做到像一名忠诚的战士一样，不能将其守小，更不能守丢，要以此为基础不断拓展。在今后，作为明星“特种兵”的兰小红将持续保持热情，认真做事、尽职尽责，服务好客户的同时拓展新业务，为公司发展助力。✘

裴阳

服务客户为本，开辟新的增量

加入“特种兵”服务团队以来，裴阳始终坚守“客户至上，服务先行”的原则。在特种兵这个岗位上，裴阳深知自己不仅要有扎实的专业知识，更要有良好的沟通能力和服务意识。他要求自己在处理客户的每一个问题时，都要做到耐心、细致、专业，确保每一位客户都能得到满意的解决方案。

在裴阳看来，“特种兵”是连接公司与客户的关键桥梁，也是维护客户关系、提升客户满意度的重要环节。作为三年“特种老兵”，裴阳不仅要处理客户反馈问题，还要在反馈中找到完善的方法，收集反馈意见，为公司的产品和服务改进提供有力的依据。

客户满意是最好的答案

成为“特种兵”以来，裴阳不断提升沟通技巧，始终将客户的需求放在首位。在服务中，裴阳通过建立完善的问题处理机制，成功缩短了响应时间，提高问题解决效率。现在，裴阳大部分客户的问题都能在 24 小时内得到妥善解决。裴阳还定期对客户进行回访，深入了解客户的需求变化并及时提供个性化服务方案。以客户为中心，深化服务理念，裴阳画出了优质服务的最大“同心圆”，成功维系了一大批客户，为公司带来了稳定的业务增长。在

最近一次的客户满意度调查中，裴阳所负责的客户群体为他打出“满意度 100%”的高分，这正是裴阳不懈努力的最好证明。

随时“充电”，修炼“基本功”

滴水石穿，非一日之功，亮眼成绩，也非一蹴而就。裴阳随时都在“充电”，利用工作之余的碎片化时间不断学习新的产品知识，积极参加公司组织的培训活动，确保自己的专业素养能够跟上市场和客户的需求。在团队建设中，裴阳将切身经验分享给大家，积极响应，建言献策，帮助优化客户服务流程。

“最重要的是学习察言观色的能力”，裴阳表示，在与客户沟通中要掌握沟通技巧，时刻关注客户需求变化，尽自己最大努力提供超出客户期望的服务体验，进而为公司争取更高业务增量。

展望新的一年，裴阳为自己设下了新的目标。以拓展业务为根本，持续改进服务质量和提升个人服务水平，力争实现客户转化。同时，深挖现有客户需求，积极开发新的客户群体，为公司带来更多业务增长机会。此外，积极参与团队建设活动，分享个人经验和心得，帮助团队成员共同成长，一起为公司的发展贡献更多力量。✘

索向歌

打破现状，创造新的天地



索向歌入职视联动力3年，他始终以饱满的热情投入到运维工作中。勤勉，真诚，创新，开拓，他不断提升自己的业务能力，以出色的业绩为公司发展助力，为客户提供优质的服务。2022年，索向歌凭借近千万的业绩获得“特种兵”运维接单全国冠军，交出一张亮眼的“成绩单”。2023年成绩更上一层楼的他协助推动了多个项目落地，实现辖区业务的又一个突破。

徐徐图之，寻找成功方法

在项目推进过程中，索向歌也遇到业务同事常遇到的难题：客户持观望态度，沟通效果不明显，但是他总有办法。他按照领导给出的指导方案，循

循渐进，灵活应用。深入了解客户的需求和期望，在客户初步同意运维方案时，索向歌抓住机会加强与客户的沟通密度，让“视联网”的服务深入人心。从基层领导到项目关键负责领导，索向歌逐步沟通介绍，用专业和真诚换来客户的认可，最终实现项目落地。

开疆拓土，抓住每一个机遇

索向歌主要负责多地县的设备运维工作，穿梭各地之间不断研究市场动态，寻找业务突破口。在知道客户对产品使用不甚了解时，他与团队第一时间亲赴现场，经过调试、测试后终于解决问题，并与客户达成进一步的交流合作。经过三个月的努力，他最终完成了运维合同的签订，为业务进一步拓展奠定了基础。

成功方法论：打破现状

在工作中，索向歌秉持不放过任何一个机会的准则，挖掘项目，积极寻求更多业务增量，他以实际行动为公司发展开疆拓土。谈到成功方法论时，索向歌表示，不论从事什么事业，我们都需要打破现状。安于现状是退步，当自以为现状已经很好时，就无法再取得突破。不求发展，明日就会失败，不断打破现状才能创出新的天地。✦

确定性“视联网”为我国“数盾” 体系建设提供坚实技术支撑

文 / 战略发展部 何嘉栋

2012年至2021年，我国数字经济规模从11万亿元增长到45.5万亿元，数字经济占国内生产总值比重由21.6%提升至39.8%。数字经济已成为驱动我国经济高质量发展的新引擎。在此背景下，国家发展改革委、中央网信办、工业和信息化部、国家能源局四部委联合印发了《关于加快构建全国一体化大数据中心协同创新体系的指导意见》（以下简称“意见”），提出优化数据中心基础设施建设布局，加快实现数据中心集约化、规模化、绿色化发展，并提出在全国范

国内建设构建“数网、数组、数链、数脑、数盾”五大体系。

伴随数字中国建设的稳步推进，越来越多的基础设施逐步数字化，与此同时，网络安全风险也日益凸显。如今，网络空间已经成为大国博弈的重要战场，甚至是现代化战争的“急先锋”。数网、数组、数链、数脑作为国家数字经济发展战略中的关键信息基础设施，无疑将面临严峻的安全挑战。聚焦数据安全防护的“数盾”体系建设是支撑我国数字经济健康发展的重要基础和前提。

“东数西算”工程对数据安全防护体系提出新要求

2022年2月，国家发展改革委等部门正式发布消息，新基建标志性项目——“东数西算”工程正式全面启动。“东数西算”工程作为国家级关键信息基础设施，正为数字经济发展绘就新版图、开拓新空间、增添新动能。与此同时，“东数西算”承载着数字经济的丰富算力及海量数据，容易成为重点攻击的对象。针对“东数西算”算力网络体系等基础设施发起的网络攻击、漏洞攻击、定向攻击、数据窃取等，极易造成信息泄露、应用系统无法使用等问题，不仅影响公民和组织的合法权益，甚至将对国家安全、社会稳定造成严重的威胁。

在“东数西算”庞大、复杂的场景下，数据安全成为全国一体化大数据中心安全保障的核心。采集、存储、流通、交换、共享、使用等数据全生命周期中的安全保障都面临着巨大挑战，传统基于边界的纵深安全防护体系已不能灵活地适应新技术发展趋势。依靠固化边界防护理念的传统防护方式在

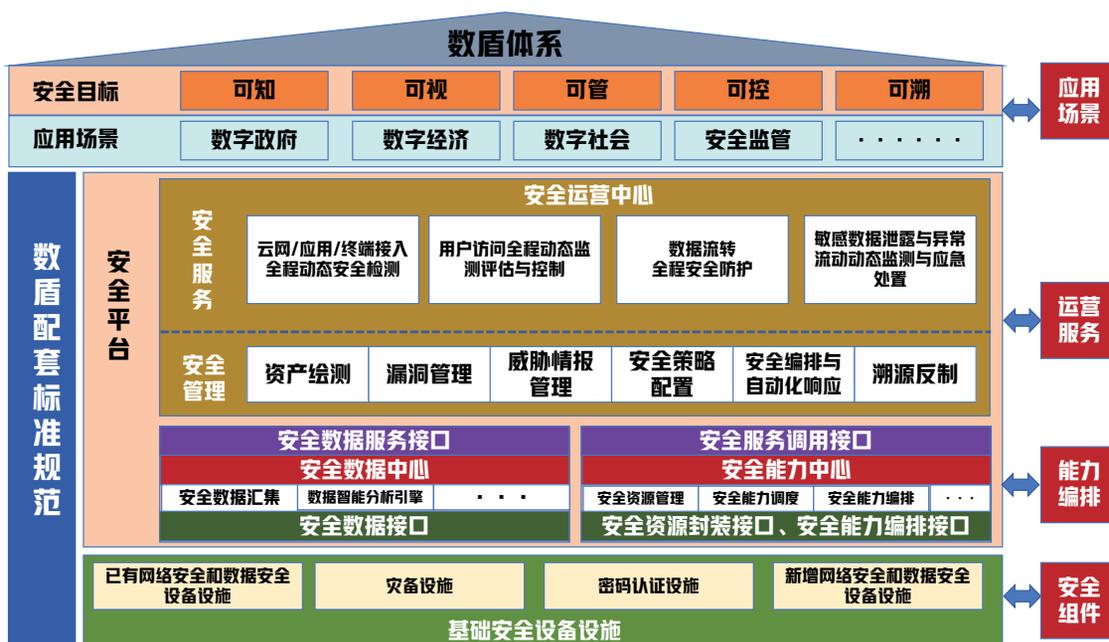
数据安全防护方面缺乏安全能力、灵活调度及统一运营机制，难以适应云架构环境下的业务流、数据流的融合变化，安全边界逐渐模糊，新时代和新形势对数据防护提出了新的安全保障需求。

“意见”首次提出“数盾”体系概念：“加快提升大数据安全水平，强化对算力和数据资源的安全防护，形成‘数盾’体系”。“数盾”是以数据安全为目标，以安全平台为支撑，统筹已有网络和数据安全能力，构建贯穿网络层、计算层（云平台）、应用层、数据层的一体协同的数据安全防护体系。“数盾”体系是筑牢数字安全根基的关键信息基础设施。

“数盾”体系建设的底层网络环境要求

必须保障云、网、数、用、端全流程安全

随着新技术的发展，以云计算为代表的虚拟化和容器技术造成资源粒度细化，传统边界消失。异构多活混合云的广泛采用，弱化了传统边界以及传统边界防护技术的防护效果。移动互联网服务大量引入各类应用场景，要求互联网与各专用信息系统建



资料来源：国信安全公众号

立密切连接，业务跨网和数据交换需求攀升，云、网、端、用户、数据资产之间界限愈发模糊。任一环节存在漏洞或风险，都将危害信息系统整体安全。“数盾”建设亟须一整套全局设计的新一代网络安全体系，面向数字化业务，以系统工程方法论结合内生安全理念，打造新一代网络安全建设框架，保障网络与数据全生命周期安全。

跨区域数据交互对传输网络“确定性”提出高要求

“东数西算”工程体系庞大，且各级算力枢纽分散在不同地方，如何通过“超高带宽、超低时延、超低抖动和丢包”的“确定性网络”，实现算力网节点互联互通，探索打造区域数据安全可信流通体系，让“网”更好地服务于“算”，是当前“算网”建设的核心。确定性网络是算力网络全效运营的基础，只有建设确定性网络才能确保数据跨区域传输的安全性，保障数据要素在数字经济条件下的高效配置，充分释放生产力。

数盾体系建设应尽量采用自主可控的技术和产品

目前，我国大量关键信息基础设施的通信网络基于 IP 协议体系构建，且 IP 协议体系已被证明存在

大量公开和未披露的协议漏洞，相关漏洞被人为阻断共享或恶意利用。网络核心技术仍掌握在西方国家手中，我国底层核心网络协议技术存在安全短板，受制于西方发达国家，无法在网络层为数据要素流通提供安全可信的环境，难以有效防御和根除潜在的网络攻击和威胁。“数盾”体系作为我国数字经济发展的防护“盾牌”，应采用国产化技术构建自主可控的信息技术底层架构和全周期生态体系，解决网络核心技术的“卡脖子”问题，不给“盾牌”留“漏洞”。

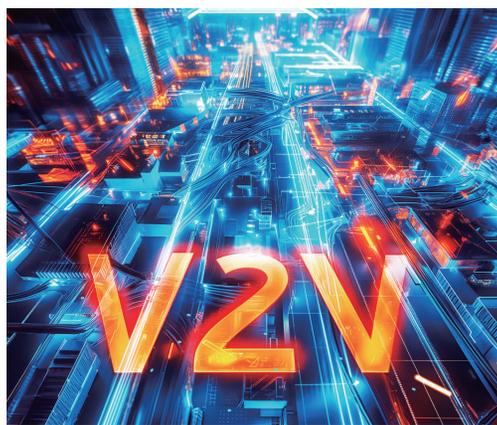
“视联网”确定性网络打造自主可控一体协同的数据安全防护体系

自主创新网络协议支撑全国产化“数盾”体系建设

“视联网”协议拥有自己的根服务器、地址号码体系和基于 MAC 地址的寻址机制等核心网络资源。在安全保障上，“视联网”协议采用主动性安全理论，通过“先管理、后通信”的工作机制对每次服务单独进行通信许可，可免疫现有通信网络中所存在的所有黑客、木马、病毒攻击。通过国产协议+国密算法，“视联网”能够打造自主可控、全国产化的“数盾”防护体系，从根本上杜绝 IP 网络的后门、漏洞等风险。

确定性网络提供超快速度、超大规模传输能力

作为确定性网络的一种，视联网具备提供面向连接的 QoS 服务质量保障业务的能力，能够高效、灵活、按需进行组网，满足新时代网络部署所需要的高承载能力、大规模调度能力、强互联互通性、高网络安全性、高技术成熟适用性、传输实时性和系统高度稳定性。V2V 算力系统在近 5000 公里的“视联网”10G 大带宽重载确定性关键指标测试中，万兆端口速率实网通信在 90% 网络负载率条件下，传输延时仅 28 毫秒，超低抖动 2 微秒。相当于每千公里时延 5 毫秒左右（接



近光纤理论极值)，满足跨地域、跨国家枢纽节点算力网的确切性要求。“视联网”技术能够为跨行业、跨区域、跨领域的数数据要素流通提供高安全、高效率、可信赖的流通环境，满足连接、算力、安全、合规等方面的共性需求。

“星云”系统构建全流程一体协同的数据安全防护体系

依托视联网技术打造的“星云”网络 & 数据安全防护系统（以下简称“星云”系统），是针对当前网络安全形势和数据要素流通确切性趋势而设计的。该系统采用自主可控的网络通信协议，搭建起数据要素流通的“管道”，从“云、网、端”三大层面对数据进行全方位、全流程、全天候的保护。利用视联云应用网关、“一网两线”体系、VVoE 等技

术产品，建立层层递进、纵深防御的数据安全防护系统，打造云平台、传输网络、应用终端的安全闭环，能够对信息系统和通信网络的有效保护，构建起贯穿网络层、计算层（云平台）、应用层、数据层的一体协同的数据安全防护体系。

结语

在数字中国蓬勃建设和“东数西算”工程实施的大背景下，跨区域数据交互、跨网络数据传输、多业务场景数据调用、数据安全边界模糊等新形势对数据安全防护提出全新挑战。聚焦数据安全防护的“数盾”体系建设是数字经济健康发展的基石。自主创新的确切性网络技术“视联网”，能够保障数据流通全流程、全方位的安全可控，为我国“数盾”体系建设提供坚实的技术支撑。✘



创新驱动，赋能医疗行业网络信息安全升级 —“星云”网络 & 数据安全防护系统行业机遇

文 / 医疗事业部 张海宝

网络安全是国家安全的重要组成部分，近几年国家先后出台并实施了《网络安全法》、《密码法》、《民法典》、《数据安全法》、《个人信息保护法》，“五法一典”构成了中国信息与网络安全的法律法规体系，网络安全已经达到国家战略层面。2022年8月29日，国家卫健委推出了医疗行业首个关于网络安全的管理办法——《医疗卫生机构网络安全管理办法》，其文件为医疗卫生机构网络安全管理提供了工作指南，对医疗行业网络安全和数据安全发展具有重要意义。

进入十四五时期，5G、云计算、物联网、大数据、AI等新兴技术为医疗行业信息化带来了技术支撑，但也带来了新的安全风险，医疗行业对网络安全的内生需求提升，网络安全合规趋严。我国医疗信息化2022年市场规模增长至221.5亿元，预计2025年将达474.3亿元（来自：中研普华产业研究院），政策、科技及资金等多方因素共同促进医疗信息化快速发展。另外，根据数说安全商业分析平台测算，2022年医疗行业网络安全项目数量近3000个，市场空间为48.22亿元；测算2023年医疗行业网络安全项目数量可达4000个，市场空间预估70亿元。未来伴

随着国家政策因素和医疗卫生机构内部因素的驱动，医疗信息化与网络安全的投入占比将逐渐上升，促进医疗行业高质量发展。在业务需求和合规的驱动下，未来医疗行业的网络安全市场规模将进一步扩大。

2023年是中国信创的第四年，重点行业升级成为重中之重。医疗行业国产化替代速度远不及党政、金融、电力等行业，但从2022年下半年起，随着各地逐步响应“十四五”相关规划，规定医院禁止采购进口设备的政策陆续出台，国家大力支持国产系统自主创新、自主研发，从而推动智慧医院网络安全关键技术发展。随着互联网、大数据、云计算技术的快速发展，我国医疗卫生机构的信息化程度越来越高，逐步向数字化医疗、智慧医疗发展。新型技术的使用必然带来新的安全风险，主要体现在五个方面：1、存在外部攻击的风险；2、存在不安全网络风险；3、存在数据管控风险；4、存在数据交换风险；5、存在数据泄露风险。在此背景下，视联动力信息技术股份有限公司充分结合自身核心技术与用户需求，基于国产化自主可控的“视联网”技术研发了视联网“星云”网络 & 数据安全防护系统。

业务应用	异构隔离	准入控制	入侵防护	行为分析	监控告警	安全运营	合规审计	一屏总览	数据服务
	V2V协议	零信任	五防策略	多纬度	智能化告警	安全运营	事件回溯	守护效果可视化	
	稳定通道	合规用户访问	用户防越权	基于时间	告警推送	数据安全管理体系	合规分析	守护对象	
	协议隔离	合规应用访问	SQL防注入	基于对象	拦截推送	数据安全制度规范	日志审计	守护体系	
	多级网络	合规SQL访问	账密防泄露	基于用户	自定义配置	数据安全教育培训	审计报告	实时监控	
数据互通		代码防篡改	基于IP地址		模型配置与维护	风险分析	反面案例		
		数据防拖库	基于操作		SQL日常运行监控				
					事件处置与演练				

视联网“星云”网络 & 数据安全防护系统功能架构图

视联网“星云”网络 & 数据安全防护系统采用自主可控的“视联网”协议技术及国产化软硬件产品实施云-网-端体系安全防护，构建人技法三合一防护体系。该系统有别于传统“被动式”防御机制，更加注重主动防御，采用自主可控异构安全传输协议融合国密算法、可信计算等安全技术，从事前、事中、事后全流程的可信验证、业务连接和动态监管着手，建立层层递进、纵深防御的数据安全防护体系，实现对传统信息系统、基础信息网络的有效保护。“星云”系统的保护范围覆盖办公电脑、通信网络和云端数据资产，应用场景涵盖异构隔离、准入控制、入侵防护、行为分析、监控告警、安全运营、合规审计等环节，具备全要素信息态势实时感知，“一屏总览”呈现能力，有效提升医疗卫生机构网络、信息系统和数据安全防护水平。

中国国产化替代的进程，目前已经进入到软件、硬件联动，系统全面升级的阶段，国产化替代也意味着中国 IT 行业的发展战略调整为自主可控取代借力发展。

我国的医疗健康体系主要包括医疗机构、医药、医保三类，其监管部门分别为国家及各地卫生健康委员会、国家药品监督管理局和国家医疗保障局。医疗机构主要包括各级别的医院、基层医疗机构、公共卫生机构、医联体 / 医共体等。医疗信息化指医疗服务的数字化、网络化、信息化，狭义上的医疗信息化包括医院管理信息化、临床管理信息化和区域信息化；广义上的医疗信息化还应包括医保信息化和药品流通信息化。随着智慧医疗快速发展，网上挂号、在线问诊、电子病历、AI 影像等移动医疗为我们带来了诸多便利，沉淀了大量敏感数据的同时，也加剧了医疗数据泄漏风险。后疫情时代，国家对全面健康医疗的重视，进

一步促进了医疗新业态的发展，医疗数据逐步实现互联互通，数据的流动性也得到了空前的提高，同时医疗机构也在面临着严峻的网络安全挑战，

视联网“星云”网络 & 数据安全防护系统应用于医疗行业，将通过“云、网、端”三个层面的一体化安全防护，有效提升医疗行业云、网、端体系化安全防护能力，确保访问来源可信、业务连接受控、数据交互安全，各类威胁隐患可识别、可封堵，有效抵御内外部攻击，最大程度规避医疗数据窃密与泄露的风险。

云：采取异构协议隔离，为医疗机构、医联体 / 医共体、医保局、卫健部门以及医疗科研单位等数据中心的云应用服务器和数据库服务器构建异构隔离保护区，通过先管理后通信、细粒度访问控制，保护医疗数据资产安全。

网：构建自主可控的非 IP 化网络作为现有医院网络 / 医联体网络 / 医疗卫生网的异构灾备，形成双协议、双链路、双系统备份，高抗毁、防断网。

端：通过“视联网”技术加固医务人员工作站终端，终端通过相互隔离的专属连接访问云应用与数据库的“最小授权单元”，全程加密通信。

视联网“星云”网络 & 数据安全防护系统融合异构隔离、自主通信协议、国密算法等先进技术，创新实现数据安全防护新手段，应用后将历史性解决医疗数据大规模泄露的风险，并大幅提升现有医疗信息网络的安全防护能力以及医疗信息化系统整体安全性。

通过自主可控的国产化“视联网”技术创新驱动，可实现医疗数据的安全保护和传输，降低信息化数据安全风险，赋能医疗行业网络信息安全升级，落实《“十四五”全民健康信息化规划》中关于网络安全和数据安全的主要任务与优先行动，为我国医疗行业健康发展保驾护航。★

基层治理一张图分析研判系统

文 / 产品解决方案中心 王肃鹏



图 1 基层治理一张图分析研判系统

需求痛点

近年来，我国公共安全事件的风险防范日益重要。基于地市事件分析研判、应急指挥、管理等多方面的需求，有必要建设城市级的信息网络平台，支持整合网格业务系统、视联网终端、第三方监控资源，形成事件预警、任务下发、视频会议、监控调度等众多功能集成应用。但是，如果各协同部门分别建设系统，一是无法形成统一规划，各级综治中心、各横向部门信息不同步；二是各系统基础软硬件重

复建设，造成资源浪费和不符合资源节约型社会建设的基本要求；三是跨系统、跨部门之间的信息交流闭塞，降低政府部门之间的协同联动效能，对紧急突发事件的响应速度较为迟缓，影响区域和谐发展。

产品概述

基层治理一张图分析研判系统是在网格业务系统、横向单位事件系统、基础信息系统建设基础上，构建出事件关联分析研判、当事人弱信号分值预警、任务派发处理跟踪于一体的全流程应用系统，为现已拥有海量业务数据系统，提供特色高层应用，丰富系统功能，赋予数据价值。系统主要分为两部分组成：

第一部分为多事件源组建而成的分析研判功能，通过“事件”、“事件当事人”、“事件发生区域”作为数据分析维度，展示事件列表及详情，以“事件当事人”身份信息作为唯一主键数据，将事件关联起来，并通过切换事件详情、调用视联网综合能力进行分析研判，下发任务至相关负责人业务系统中解决事件。

第二部分为弱信号预警功能，主要以“事件当事人”作为数据分析核心依据，展示该重点人弱信号关注度情况，将“当事人”与历史事件关联，通过对不同来源的事件进行加权统计，得出弱信号分值，再根据分值判断该重点人关注度，实现强信号转换



图 2 基层治理一张图分析研判系统部署

弱信号，着重解决针对重点人的细化监管能力。

产品功能

重点事件

通过多维度展示重点事件信息，为系统发现重点事件、重点人、重点区域提供事件数据支撑，为及时精准处理事件提供意见参考，增强事件处理成功率，有效降低社会风险。

重点人

支持整合系统历史事件上报数据、12345 热线数据、心理预警数据等多方数据来源，统计事件当事

人上报事件总数，以事件总数倒序进行排列展示。

重点场所

通过数据列表可直观展示系统事件上报、第三方数据来源信息，并以街道为计量单位，统计重点区域当月新增事件数量，实现对场所安全态势、重点场所、重点人员等要素实时监测，预防和减少不安全事故发生，保障公众人身和财产安全。

事件详情

支持以数据看板形式展示事件、事件属地、事件当事人、视联网综合能力、人物社会家庭关系图谱、时间轨迹、当事人历史事件等信息。让基层管理人员及时对重点关注人新增预警事件进行处置，有效阻止微小事件发展成为重大事件。

弱信号预警

弱信号预警设置对系统所有事件源进行当事人分值加权统计，在依照分值判断关注度，基层管理人员可对事件分值、关注度进行灵活配置，并通过弱信号预警列表查看触发预警人姓名、弱信号分值、预警原因、处理状态等信息，为事件预警与分析研判提供数据依据。

任务下发

支持基层管理人员录入任务标题、类型、时间、责任人、描述等信息，点击任务下发至事件所在地基层人员账号后，辖区根据任务详情，分配至网格负责人进行处理。

视频会议

支持通过调度视联网综合能力实现一键拉会功能，填写会议名称、主席端、添加参会方等信息，实现多点高清视频会议，缩短沟通与决策时间，提升事件处理效率。

监控调度

视联网综合能力监控调度功能以事发地址为中心点，自动计算附近 100 米的监控点位，通过列表点选终端进行监控调度，帮助指挥人员快速了解事发中心及周边情况，为决策提供坚实支持。

系统部署

基层治理一张图分析研判系统基于视联网技术打造，结合视联网会议管理系统、视联网监控联网管理调度系统等能力，实现视频会议、监控调度、地理位置等信息与综治数据的整合应用。通过对前端监控资源、第三方数据资源的接入，大幅拓宽视频数据覆盖面，使管理者对预警事件进行快速跟踪与处理。同时与网格管理系统精准对接，展示重点事件、重点人员、重点区域等信息，以及紧急任务由上至下的派发，促进平安建设工作的落地执行，提升工作效率，排查安全隐患，预防重大事件发生。

客户价值

提升事件预警能力

平台实现对收集的监测数据进行深入分析，提取出与事件及当事人相关的关键信息，通过可视化手段进行综合呈现，结合事件推演算法，预警人员及事件的可预知风险，通过实时提醒，避免事件恶化，减少恶性事件发生概率。

提升应急响应能力

基层治理一张图分析研判系统通过实时监测、预测分析、资源调度、信息共享和技术保障等手段，及时发现可能发生的事件和问题，全面提升应急响应速度和效果，为客户提供足够的时间做出应对措施，减少损失。

增强部门协同能力

基于视联网在全国范围内的部署，可实时联动各横向部门的数据资源、视频资源、监控资源等，打造横到边、纵到底的实时通讯网络。通过对各类数据系统、视频会议终端、监控点位等资源的对接、管理和应用，实现全网多种视频与数据业务系统的协同联动，满足全域多层级、多部门的沟通决策需求。

提高事件处置效率

根据智能化的预警并分析研判事件紧急程度，配置任务下发流程，通过综治中心纵向协同，以及各部门间的横向联动，实现预警事件和突发事件从发现、上报、受理、处置、反馈、结案等全流程闭环管控，从而提高客户的工作效率，降低人工干预所带来的误差。

效益分析

基层治理一张图分析研判系统通过整合网格业务系统、视联网终端、第三方监控等数据资源，提高资源利用率，节约信息化建设投资。通过实时监控、数据分析和事件预警，能够及时发现可能引发社会性事件的苗头和风险点，并向管理部门及时提供预警信息，提高治安突发事件应急响应的效率和能力，减少突发事件导致的经济损失，从而产生间接的经济和社会效益。★

视联网创新加速

文 / 产品解决方案中心 张莎

打造新一代高确定性非 IP 数字底座

— 超低延时、超低抖动、超高安全、自主可控

背景形势

随着数字产业化和产业数字化的加速推进，各行各业特别是新兴产业领域需要高可靠、高安全、差异化的高确定性网络服务作为支撑。在政策引导、技术演进和行业应用需求等多重因素驱动下，打造新一代高确定性非 IP 数字底座成为大势所趋。在政策引导方面，党中央高瞻远瞩，坚持网络强国战略，强调“要有自己的技术，有过硬的技术”，多次提出要加快建设高速泛在、云网融合、智能敏捷、安全可控的综合性数字信息基础设施，打通经济社会发展的信息大动脉；在技术演进方面，传统 IP 网络的核心技术和供应链被西方国家把控，我国随时可能面临技术封锁和网络攻击的风险，严重威胁网络安全和国家安全，开展自主可控网络技术的探索和实践迫在眉睫；在行业应用需要方面，面向算力调度、数据要素流通、远程工控、智能制造、自动驾驶、车路协同等应用场景，提出了端到端高安全、高可靠的确定性网络服务需求。

随着数字中国建设的顶层规划不断完善，我国科技水平不断提升，利用自主可控的网络协议技术构建新一代高确定性非 IP 数字底座的时机已经成熟，这将成为推进中国式现代化的重要引擎和构筑国家竞争新优势的重要抓手。

机遇与挑战

在内外多重因素的影响下，传统 IP 网络在协议技术、服务质量、安全可控方面存在较大不确定性。随着技术、业务、场景等各方面的深刻演进，为更好地服务国家战略，有效支撑数字经济和数字城市高质量发展，关键信息基础设施的服务质量和品质提出了更高要求，这对自主可控、高确定性网络的发展而言，是挑战，更是机遇。

网络安全日益成为我国强国战略的重要组成部分

党中央高度重视网络安全和信息化工作，把网络安全作为我国抢占新一轮网络技术发展的制高点和构筑国家竞争优势的新契机，对于加快构建高速泛在、安全可控的综合性数字信息基础设施给予高度关注，提出了一系列新思想、新观点和新论断。明确要以信息化驱动现代化，建设网络强国。同时，将网络安全和信息化提升为国家战略，提出“没有网络安全就没有国家安全，没有信息化就没有现代化”，强调要“夯实数字中国建设基础，实现数字基础设施高效联通，打通数字基础设施大动脉”。

数字经济高速发展对网络基础设施提出了高要求

随着数字经济的飞速发展，数据要素市场化改

革的加快推进，依托网络的应用场景不断延展，算力网、物联网、工业互联网、车联网等新兴业态网络涌现且应用场景日趋复杂，传统网络“尽力而为”的数据传输方式越来越难以支撑算力调度、数据要素流通、远程工控、智能制造、自动驾驶、车路协同等新兴产业应用领域，对网络基础设施的高可靠、高安全、低时延、低抖动的服务质量提出了更高要求。在已有 IP 网络之外，打造一张超高速、大运力、高安全的确定性网络势在必行。

我国进入全方位多层次推进数字城市建设新阶段

国家和各省市准确把握信息时代发展大势，围绕国家大数据战略、加快推进数字化改革等领域作出了一系列重大决策部署，推动我国进入全方位多层次推进数字城市建设新阶段。运用新技术、新思维、新认知，把数字化、一体化、现代化贯穿到经济、政治、文化、社会、生态文明建设的全过程中，推动构建高速、移动、安全、泛

在的新一代信息基础设施，统筹规划政务数据资源和社会数据资源，形成万物互联、人机交互、天地一体的网络空间，从整体上推动市域经济社会发展质量变革、效率变革、动力变革，推进市域治理体系和治理能力现代化。

总体设计

针对以上关键信息基础设施体系化发展所面临的机遇与挑战，视联动力凭借自主研发、安全可控的视联网协议技术，结合浙江、海南、广东、新疆在电子政务视联网、“一网两线”、“星云”系统、综治视联网等新型网络基础设施和数字化应用方面的成功经验，创新提出了基于视联网技术打造新一代确定性非 IP 数字底座（简称“视联网底座”）的整体解决方案。

(1) 总体架构设计

按照“安全高效、整体协同、集约共享”的理念，构建“1+5+X+N”视联网底座总体架构体系。

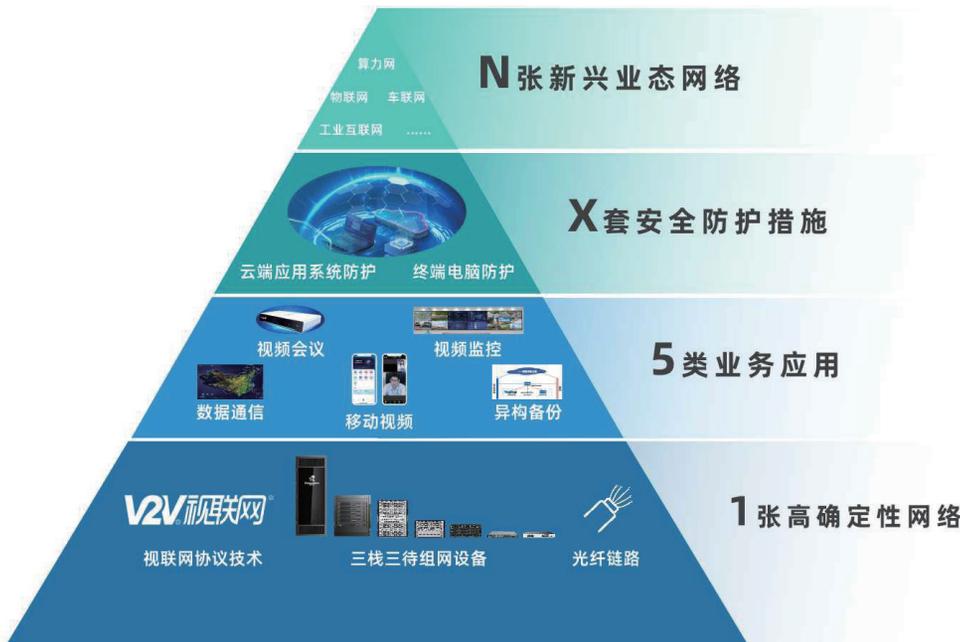


图 3.1 视联网底座总体架构图

以具有自主知识产权和国密算法加密能力的视联网技术为核心，采用视联动力“一网两线三栈”（支持 IPv4/IPv6/V2V 三种协议）组网设备打造“1”张高确定性网络，在网络之上建立“5”大业务应用体系——大规模视频会议、监控汇聚共享、安全数据通信、移动视频业务、政务网异构备份，对“X”套云端应用系统和终端电脑实施安全防护，探索与“N”张新业态网络实现业务融合和应用创新，助力算力网、物联网、工业互联网、车联网等数字产业能效跃升。

总体架构如图 3.1 所示。

就近接入、安全调度、灵活共享能力；与工业互联网对接，高效稳定支撑工业数据传输，推动区域数字经济发展；与车联网对接，提升车路协同、自动驾驶、智能停车等高效协同应用场景的支撑能力。

网络关系如图 3.2 所示。

(3) 核心功能设计

视联网底座主要围绕跨级开会、协同指挥、网络抗毁、信息安全、政企融合等应用需求进行核心功能设计，面向各级政府和企事业单位提供以下功能服务。

①固移结合视频会议服务。利用视联网技术构建固定点位、移动点位之间的高清、双向、实时、

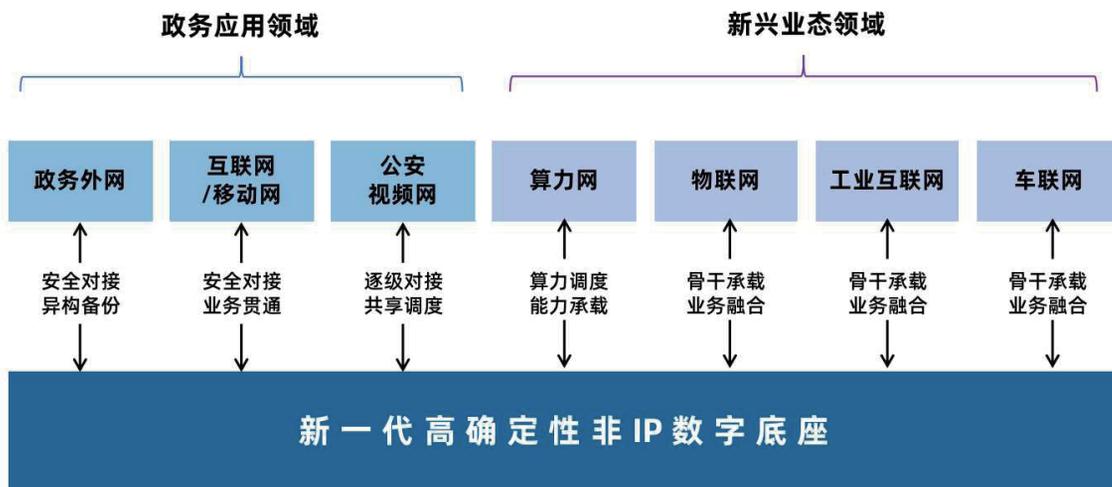


图 3.2 与其他网络的关系图

(2) 网络关系设计

在政务应用领域，视联网底座与政务外网核心节点进行安全对接，实现异构备份；取得授权后与公安视频网逐级对接，各层级、各部门可通过视联网实现公安视频监控资源就近共享调度；与互联网/移动网安全对接，实现互联网业务和移动业务贯通和覆盖扩展。

在新业态领域，视联网底座与算力网对接，为算力应用提供高质量、高确定性网络服务，实现算力资源高效调度；与物联网对接，提升感知资源

安全通道，形成跨层级、跨区域、跨部门的视频会议“一张网”，提供超高清、大规模、固移结合的视频会议服务，满足视频会商、政务传达、指挥调度、移动视频通信等需要。

②视频监控汇聚共享服务。依托视联网底座的通达性优势和安全特性，在不改变原有 IP 链路的前提下，为视频监控资源提供一条就近且安全的接入通道，联通公安、交通、城市管理现有视频监控系



控调度、应急处置、智能研判等智慧应急需求。

③安全数据通信延伸服务。基于视联网技术构建一张安全可靠的数据通信传输网络，在 TCP/IP 模型基础上简化协议层级的通信模型，具备自主地址标识和面向

连接的分层寻址机制，有效提升网络服务质量和安全保障能力，延伸至政府和企事业单位，确保政务、算力、物联感知、工业互联、车路协同等应用数据的安全高效传输。

④政务外网异构备份服务。采用“一网两线三

栈”组网设备构建非 IP 的视联网可作为政务外网的异构备份网络，实现全路由、全承载、全备份，推动政务外网和视频网资源整合，提升政务外网集约化建设水平，保障政务数据业务和视频业务安全稳定运行，有效提升政府关键基础网络设施的安全防护和备份能力。

⑤云端数据安全加固服务。在兼容原有安全建设的基础上，利用视联网技术为云应用服务和云数据库服务构建异构隔离保护区，实现对云端重要应用系统进行安全加固，有效抵御各类网络攻击，防止云数据丢失泄密，进一步提升云数据资产的主动安全防护能力。

⑥终端数据安全防护服务。采用视联网底座提供的具有自主知识产权的设备标识技术，以及国密算法加密认证与通信机制，为政府和企业的重要终端电脑提供软硬件、通信端口、业务连接、用户身份和权限的细粒度管控，对端到端通信数据进行加密保护，保障终端应用环境和数据安全。

⑦新兴业态融合承载服务。探索将视联网作为承载数字经济新兴产业的高确定性网络，实现与算力网、物联网、工业互联网、车联网等新兴业态网络的业务融合与应用创新，推动数字经济高速发展，赋能数字政府高效治理，促进数据要素安全流通。

特点优势

(1) 高安全的“确定性”

基于视联网技术构建的新一代高确定性非 IP 数字底座，可实现底层网络协议、网络通信设备、综合管理系统、示范应用的全体系自主可控，填补现有信创体系下国产通信协议的空白。具有多维度主动安全特征，可抵御复杂网络应用环境中的潜在攻击和未知威胁，提升关键信息基础设施安全可控水平，切实筑牢网络强国、数字经济、数字城市建设的安全基线，全方位强化网络空间的自主可控、主动安全、抗攻击、防断网能力，在保障国家网络空间安全、维护国家信息安全等方面起到重要支撑作

用。

(2) 高性能的“确定性”

基于视联网技术构建的新一代高确定性非 IP 数字底座，可为数字经济和数字城市发展提供高性能的“确定性”，打造网络中的“超级高铁”。在性能方面，通过简化底层网络通信协议层级和面向连接的分层寻址机制，可实现超低延时、超低抖动传输。在近 5000 公里 10Gbps 大带宽重载确定性关键指标测试中，万兆端口速率实网通信在 90% 网络重载率条件下，传输延时仅 28 毫秒，超低抖动 2 微秒，相当于每千公里时延 5 毫秒左右（接近光纤理论极值），大幅提升关键信息基础设施的网络服务性能；在差异化服务方面，采用资源动态分配管控、平面弹性服务定制、通信确定转发支持策略，可实现面向不同业务类型提供弹性和可定制的差异化通信品质保障。

(3) 高价值的“确定性”

基于视联网技术构建的新一代高确定性非 IP 数字底座，具备超低时延、超低抖动、自主可控的极高确定性网络能力，可有效支撑固移结合视频会议、视频监控汇聚共享、安全数据通信延伸、政务外网异构备份、云端数据安全加固、终端数据安全防护、新业态融合承载等多类业务应用，避免专网林立、重复建设、资源闲置等现象，通过集约化建设模式实现“一网多用、一网多能”，降低关键信息基础设施投资成本，促进跨层级、跨地域、跨部门、跨业务的基础资源共享。

未来展望

百尺竿头，更进一步。“一网多用、一网多能”、自主可控、高确定性数字底座建设新模式，作为“十四五”期间新型网络协议技术的重要探索和实践，未来，视联网会在保障国家信息安全、推动政府数字化转型、支撑新兴产业发展等方面持续发力，服务全国一体化算力网、“区块链”、“双碳”等

国家战略项目落地实施，以跨越式发展递交一份令人满意的答卷。在我国从网络大国到网络强国发展的新征程和新起点上，面对席卷各行各业的数字化改革浪潮，视联动力必将坚持初心，加速引领自主可控网络协议技术和新一代高确定性非 IP 数字底座融合创新发展，为数字经济和数字城市高质量发展注入澎湃动力。✦

(鸣谢战略发展部为本篇文章提供的友情贡献)





一刷《漫长的季节》，只把它当做下饭的“电子榨菜”，走马观花，懵懵懂懂，除了王师傅的凛然正气、彪子的插科打诨和“舞王”的翩翩舞姿，并未留下深刻印象。剧荒之下，在豆瓣电视剧高分榜中再次注意到它，好奇如我，就想一探究竟：这高分怕不会是错付了？于是花了一整个周末再刷一遍。你猜怎么着，小丑竟是我自己，当时未解其中味。

近些年，以九十年代东北重工业基地为背景的影视剧屡见不鲜且不乏精品——《钢琴》《白日焰火》《暴雪将至》等等——我想大抵是因为那个变革的大时代下小人物的命运多舛和重工业基地特有的冷峻忧郁气质，给创作者带来了灵感。《漫长的季节》也是在这样一个背景下展开。开篇广阔的苞米地和笔直的铁轨，满满的“杀人回忆”既视感，把观众一下子代入其中。

这部剧刻画了东北重工业基地大变革的时代背

景下，一群小人物的命运。此剧一改以往国产剧平铺直叙的叙事风格，虽然使用三条时间线交叉的叙事手法，但是并没有让观众摸不着头脑，反而增加了观众对剧情的好奇心，为电视剧增加了故事性和悬疑感，推动了故事情节。

在相同的场景中，不同的时间下，人物的容貌、性格、所处时代背景，随着镜头的切换，不断变化，揭示了情节的走向和人物的命运。导演对镜头语言的把控，对细节的巧妙安排，都增加了剧集的观赏性，值得人揣摩回味。

沿着铁轨，从秋到冬
蓦然回首，已是半生

王响，是一位典型的东北大家长式男性，面对自己的家人，他有担当有责任感，但想要出口表达



关心时，那一瞬间的话语却变了味儿：不是挖苦讽刺就是大家长似的批评。这种笨拙老派的表达，尤其不适用于处于叛逆期的儿子王阳。王响面对外人时，像一只骄傲的孔雀。这份骄傲是因为他对厂子的热爱，对自己身份的认同：自己的父亲是桦林钢铁厂的元老，自己作为父亲的接班人进厂，年年都被评为先进分子。这些标签让他骄傲，让他相信自己在桦钢有地位，有影响力。儿子王阳的死，像是生活给了他一记重拳，打在了他的心头。打掉了他的骄傲、打掉了他对生活的希望，与此同时，下岗潮的来临让他从厂里的劳模、先进分子，变成了下岗工人，妻子美素，无法接受儿子的死，用毛线结束了自己的生命。这一切，把他留在了儿子死去的那个秋天。

个中三业身，如梦幻泡影

龚彪，从大学生厂办骨干到失意的下岗工人，婚姻一地鸡毛。但是他依然是全剧里最乐观的人。无论多么难过的坎、多么沉重的话题，经过他插科打诨式的语言润色，都会以一种喜剧般诙谐的方式化解。

命运对彪子的戏弄，像开了一个玩笑，像坐了一趟过山车，更像做了一场梦。“个中三业身，如梦幻泡影。”纵观彪子的一生：年轻时，是厂里受器重的知识分子，是意气风发的青年。中年时，是靠着和别人合开一辆出租车的落魄下岗职工，是身材走样靠胰岛素度日的中年大叔。从厂办骨干到下岗工人，从年轻小伙变成油腻中年人，岁月给他这些，他照单全收，且依旧乐观单纯、爱吹牛皮，好面儿逞能。

清醒的人最孤独

马德胜，他是真正的英雄主义，是真正的人民警察。他执着于破获碎尸案，也执着于为沈默鸣不平。因为照片里的水壶，他公然跟局长对抗，驱车去邻市找沈栋梁，把沈栋梁按在地上边打边痛斥他，相信这是全剧里让观众们看的最爽的一刻。当然，

这个行为也让他付出了沉重的代价——仕途之路戛然而止。十多年后，套牌车的出现，让他和王响、龚彪重逢。在他们通宵喝酒蹦迪放肆的那晚，王响和龚彪都想让过去过去，劝彼此彻底放下，马队好像也放下了。但第二天早晨他中风了，王响说，这是马队的脑袋“堵”了。但与其说是2016年的马队脑袋“堵”了，其实，在他1997年接手桦林碎尸案时，脑袋就已经“堵”了，而是到了2016年这天，他的脑袋才真正“通”了。他在医院醒来关心的第一件事，就是碎尸案，也是剧里唯一一个，开了上帝视角，把整个案情梳理清楚的人。马队，是最义气、最冲动、在仕途上最糊涂的人，也是最有正义感、有警察使命和最清醒的人。

曾经有那么一群人，被时代滚滚碾过，都没来得及讲出再见的声音。普通人在命运巨轮的倾轧之下变得不普通。时代的大浪打来，无数个家庭被拍得粉碎。“向前看，别回头。”那群人老了，他们说出这句话，他们不是释然了，是算了。❖



人生是一场美丽的

修 × 行

文 | 企业发展中心 王文婕

人生，就如同一座有了年岁的城墙，用无数个青翠的日月堆砌而成。在这城墙之中，我们度过岁月长河，体验人生百味。2023年，风太大，吹散了好多人，留下了好多人的遗憾，藏住了好多人的意难平。我亦停下匆忙的脚步，反思自己走过的路，思考未来的方向。

我走一程，回望一程，期许一程，落空一程。我不禁问自己：人生是什么？我到底在追寻些什么？我想我在四季轮回中找到了答案。

春燕衔泥：生命的构筑与希望

在三月的早春时节，我目睹燕子衔泥筑巢的情景，它在构筑生命与孕育希望。燕子年复一年地迁徙，它们的坚持和努力让人感叹生命的力量与美好。

春天，大地从沉睡中苏醒，万物复苏，一切都充满了生机与活力。这宛如人生中的青春岁月，我一如其他北漂族一样，怀揣着梦想，朝气蓬勃地前行，努力拼搏，为自己的未来擘划蓝图。古诗云：“几处早莺争暖树，谁家新燕啄春泥。”我们就像那衔泥筑巢的燕子，用自己的双手创造着美好的生活。

2023年的春天，我站在那个充满希望的季节里，内心坚定了一些东西，并为之去努力，我重新梳理了工作和生活，重启了马拉松之旅。我不想选择躺平，我要像燕子一样，积极面对生活的挑战，努力创造自己的未来。我想，无论是翱翔于蓝天，还是栖息于屋檐，燕子都在展现着生命的顽强和坚韧。

夏荷寂寞：成长的坚韧与美丽

步入夏季，我独自欣赏着我家附近公园里的那满池莲荷。它们寂寞地在水中生长，却展现出无比坚韧与美丽的姿态，这恰似人生中的成长阶段。我们在孤独中磨砺自己，不断追求内在的完美。

我看着那荷叶在水面上轻轻摇曳，宛如一位翩翩起舞的仙子。它们在静谧中舞动，不为外界的喧嚣所动，只专注于自己的成长。而那荷花，则在荷叶的庇护下悄然绽放。它们独立而坚韧，不依靠他人的赞美或关注，却依然散发出迷人的香气。

夏日的阳光炽热而猛烈，荷叶和荷花却在这样的环境中茁壮成长。它们经历了风雨的洗礼，承受了酷热的考验，却从未放弃对生命的坚持。这让我想起了人生中的挫折与困难。我们在成长的道路上也会遇到各种各样的挑战，但只要我们像夏荷一样，坚韧不拔地面对困难，就能不断超越自我，绽放出属于自己的美丽。

夏天的荷花池，是一幅寂寞而美丽的画面。在这个世界上，每个人都有自己独特的成长轨迹，我们或许会感到孤独，但正是这种孤独，让我们更加坚定地追求自己的梦想。夏日的荷花，教会了我成长的真谛——在寂寞中坚韧，在坚韧中美丽。我要像它们一样，在生命的旅途中，不断成长，不断绽放。

落花静美：死亡的从容与超脱

风起的深秋，一朵落花静静地投入大地的怀抱，赶赴一场美丽的死亡。它的离去并非生命的终结，而是以另一种方式回归自然的怀抱。望着落花，我不禁想

到了人生的晚年。当我老去，回首往事，是否也能像这片落花一样，以从容心态面对人生起落？

我曾目睹秋天的树林，那满目金黄与火红交织成一幅绚烂的画卷。每一片叶子都在秋风中摇曳，仿佛在跳着生命最后的华尔兹。它们并不悲伤，也不恐惧，而是以一种悠然的姿态与世界告别。当它们飘落在地上，化作泥土的一部分，为新生命的诞生贡献自己的力量。

落花与片叶的静美让我明白，死亡并不是可怕的事情，而是人生旅程的终点。正如史铁生所说：“死亡是一个必然会降临的节日。”当我们能够正视死亡，就能更加珍惜生命中的每一个瞬间，更加从容地面对生活的挑战。

在人生的晚年，我们或许会失去青春的活力，但也会收获智慧与经验。我们可以像落花一样，用一颗平静的心去接受生命的变化，用一份超脱的态度去面对人生的起起落落。在这个过程中，我们会发现，生命的意义不在于我们拥有多少财富或成就，而在于我们用心去感受、去体验、去爱的过程。

风起时，我捡起落叶，将它轻轻地放在手心。它的纹理清晰可见，仿佛在诉说着生命的故事。我想，这片落叶教会了我如何在人生的秋季，以从容的心态面对死亡的降临，用超脱的态度去迎接人生的最后一程。

风再起时，我拾起落花，望向一地嫣红、破碎，再抬头，恰看见空中独舞的“精灵”，并没有很失落。草木一生，人生一世，而已。人生忽如是，珍惜当下。

冬狐遁迹：落雪的无声与孤独

落雪无声，在寂静的世界里纷纷扬扬地洒落。洁白的雪花像是从天空飘下的精灵，轻轻地覆盖了大地。它们没有声音，却给人一种宁静而神秘的感觉。

每一片雪花都是孤独的，它们在寒冷的空气中独自漂泊，直到最终轻轻地落在大地上。雪花的孤独是美丽而又悲伤的，它们

的存在像是在诉说着生命的脆弱和短暂。

落雪的景象让人感到孤独，这种孤独并不是完全消极的，它也可以是一种内心的宁静和思考。在这个喧嚣的世界里，我常常被各种杂音和干扰所包围，很难找到真正属于自己的空间和时间。落雪的无声，给了我们一个机会去倾听内心的声音，与自己对话。

当我们走进雪的世界，一切都变得寂静而安宁。没有了车辆的喧嚣和人群的吵闹，只有雪花轻轻地飘落，仿佛在告诉我们，生活中也需要有这样的时刻，让自己停下来，沉淀内心，与自己

独处。

听说，落雪的冬夜，白狐会遁迹在荒寒的山林，它的身影在雪地中若隐若现，孤独却也有姿态，时而出没时而隐没。2023年，是寒风凛冽的一年，过冬的我们，像无声的雪花、遁迹的冬狐一样，即使在孤独中，也要寻找内心的温暖和力量、勇敢面对生活的挑战、绽放出属于自己的美丽。

人生四季：去珍惜、去感受

人生如诗如画，在岁月的长河中，我们经历着喜怒哀乐，体验着生老病死。无论是燕子筑巢的希望，还是莲荷生长的坚韧，亦或是落叶静美的死亡，以及白狐遁迹的孤独，都是人生中不可或缺的一部分。我们能做的就是珍惜每一个瞬间，用心去感受人生这场美丽的修行。

也许我们都曾被生活撞得头破血流，失意过，迷茫过，觉得自己有一万个理由痛恨这个世界，但生活还是有很多美好瞬间，即使一闪而过，也值得为之努力——这正是我们生活的意义。

就像一盒糖果，吃到最后，剩下了糖纸，但那也是斑斓的藏品！

2024，我踏上那条布满荆棘与曲折、或许又开满繁花的“破局”之路，无论前方等待着何种风景，我都会毫不犹豫地向前迈进，坚定地追寻我的目标。

2024，感受四季更替，共同修行成长。✦





儒家思想 对文官制的影响

文 / 技术发展中心测试部 胡志成

“天下文官首，历代帝王师”这是对孔子的赞誉，也是对孔子一生所事业，以及对后世影响的真实写照。

孔子最大的贡献是：为天下读书人指出了一条道路。

他说：“仕而优则学，学而优则仕。”其中，“仕”放在前面，也就是说读书人首要的目的是要做官，如果官做的好了，还有余力，要开始学习；学习学得好了，仍有余力，还是要去做官。

儒家步入朝堂，成为治理国家的主要思想，最初是在汉朝。

汉武帝时期下令征召治国之策，董仲舒便以儒家文化为基

础，结合当时的社会现象，提出了“罢黜百家，独尊儒术”的思想原则，并在实行过程中以“仁孝”来治理天下，从此以后，中国便进入了以儒家思想为正统的封建时期，长达两千多年。

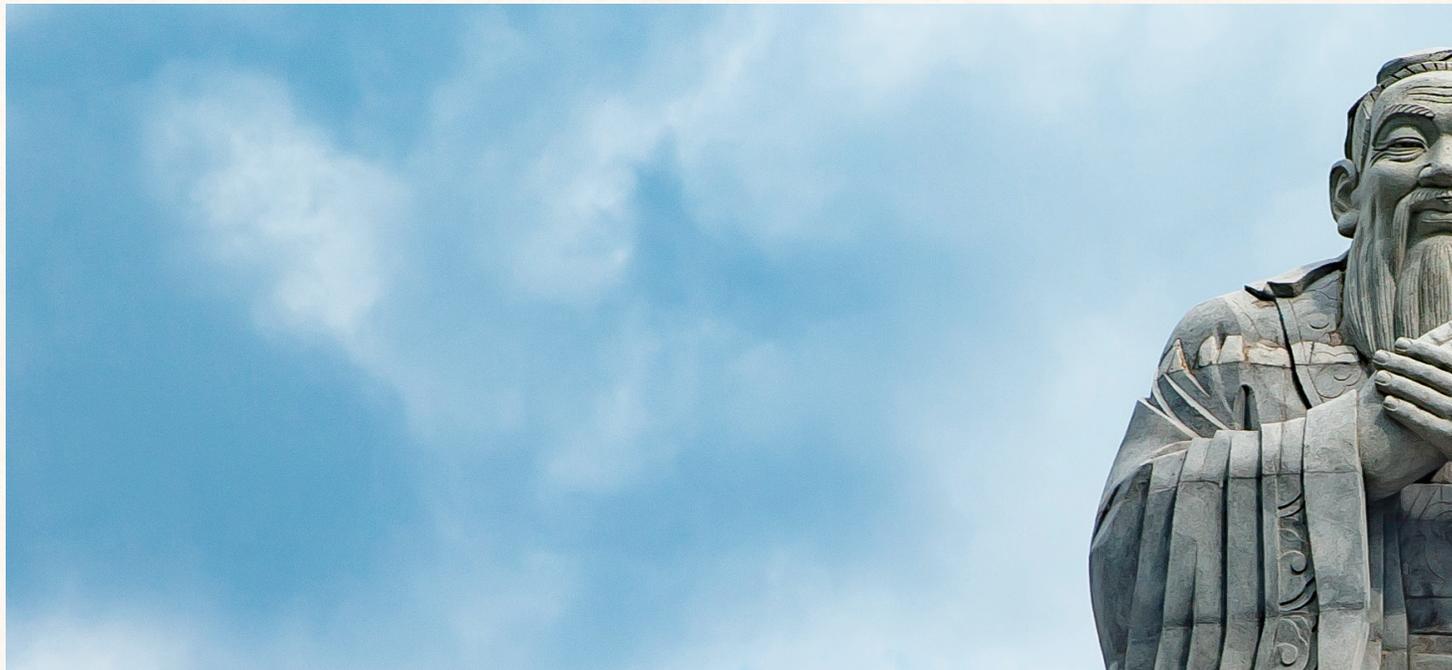
儒家思想虽然在汉朝就已经成为正统，但是真正大兴却是在宋朝。

虽然在隋唐时期中国就开创了科举取用人才的先河，但是在遴选人才，任用官员方面，绝大多数仍然以世家贵族的推举为主，所以在隋唐时期想要入朝当官，不仅需要自身有才华，还需得到世家的支持和认可才行，终

隋唐两朝，寒门弟子做成大官的人物屈指可数。

到了宋朝，宋太祖赵匡胤在陈桥兵变，使得黄袍加身取得皇位。想到自己的出身，他也害怕子孙后代中有人效仿自己，于是发动“杯酒释兵权”事件，采用了一种较为柔和的方式，将兵权抓在了自己手里。

除了兵权以外，在政治上，宋太祖吸取前朝教训，打压贵族、世家集团，重整科举制度，三年举办一次科举，以文取士，为天下寒门弟子提供了一条相对公平公正的晋升道路。据统计，终宋一朝，共计录入将近三万名进士，



这在中国整个封建历史上也是数量最多的朝代。

在宋朝，文官势力极大，不仅体现在日常的行政层面，哪怕是军事上，文官也有极大的权利，因为赵匡胤为限制武将发展，在军事上采用了以文制武的策略，简单来说就是将武将的权利分散，军队的指挥权归枢密院，调兵权归太尉，军需费用、后勤补给归宰相协调，宋朝著名的大奸臣，蔡京、童贯、高俅、秦桧等人，就曾担任过上述职位。

这样的权力分散制，大大降低了武将军权过大的问题，但同时也限制了国家军事能力，试想一下，将士在前线打仗，遇到战机，竟不能擅自做主，需要发送文书给枢密使，太尉、宰相，层

层批准以后，才可以调兵攻打，等这些流程走完，敌人早就跑没了！

综上所述，这也是为什么宋朝一直给人积贫积弱感觉的原因，并非是宋朝无大将，狄青、岳飞、辛弃疾等人都是顶尖的军事家，只是宋朝的制度使然，武将在外还需要听从中央的战事协调，这如何能打胜仗？

重文轻武的国策之下，宋朝虽然在军事层面不如人意，但是在经济、人文方面却取得了质的飞跃。在宋朝的巅峰时期，当时人民的人均收入可高达 585 美元，大概相当于我国 80 年代的人均收入，在那个以农耕文明为主、生产力严重低下的年代，还能取得这么大的成就，宋朝经济

之繁荣，由此可见一斑。

在人文层面，宋朝风气开放，文化绚烂多姿，唐宋八大家中，宋朝就占了六个。除此之外，大文豪、艺术家、政治家更是数不胜数：苏轼、苏辙、范仲淹、欧阳修、王安石、李清照、辛弃疾、李煜、晏殊、晏几道，乃至宋徽宗赵佶、张择端等人，随便挑出一个都是辉映千古、与世长存，在历史长河中绕不过的人物。

除了在诗、词、歌、赋、画、陶瓷等文艺领域，宋朝还对儒家思想进行了一次扩张和深挖，以程颢、程颐、朱熹、张载为代表的儒学大家，共同定义了新儒家文化——程朱理学，并喊出了“为天地立心，为生民立命，为往圣继绝学，为万世开太平”等



足以终身奉行的口号。在此基础上，儒学大家还总结出儒家的三不朽：立功、立德、立言，为后世的圣人王阳明、满清名臣曾国藩等人指明了道路。

在经济方面，宋朝同样创下了奇迹，在北宋的巅峰时期，当时的国库收入高达一亿六千万两白银，这个数字直至满清末方才再度呈现，而当时中国的人口已经十倍于宋朝，由此可见宋朝时期的经济之发达。

《东京梦华录》中记载北宋人民的生活：“太平日久，人物繁阜，垂髫之童，但习鼓舞，斑白之老，不识干戈”。直译过来，就是说北宋开国以后，承平已久，人口、物资都很丰富，小孩只知道学习歌舞，老年人都不知道战

争什么样子。

其中还有记载百姓的市场贸易，日常休闲玩乐的句子：“集四海之珍奇，皆归市易；会寰区之异味，悉在庖厨。花光满路，何限春游；箫鼓喧空，几家夜宴。”直译就是：四海的珍奇之物，都在市场上交易；天下的奇异、好吃的食材，都在京城的厨房中。奇花异景遍布道路，不必等到春游时候；音乐丝竹天天有，几乎每家都彻夜欢饮。

这样的生活，几乎堪比现代社会生活了！

文官制系统的生成，除了在经济、人文等领域取得了骄人成绩，更重要的一点，其实是减少了战争的发生。

中国的春秋时期，那个礼坏乐崩的时代，人民一直处于战乱之中，秦朝以法家思想治国，建立了非常严苛的惩罚制度，从而实现了大一统，但成也法家，败也法家，徭役税赋等先放一边，动辄十户人家连坐的严苛法律，也是秦朝走向灭亡不可忽视的重要原因。

在秦以后，汉朝开始了以儒家思想治国，并设立了三公九卿等文官制度，虽然后面的几千年仍然不断地发生过分裂和战乱，但是战争次数，人员伤亡却减少了很多倍，即便是在世界范围内比较，中国因战争而失去生命的数量，也是非常少的，而这一切和儒家文化、文官制有莫大的关联。★

繁花只一季 人生不落幕

文 / 战略发展部 钱伟

去年最热的影视剧莫过于王家卫执导的《繁花》了，旧日里弄婉转的老底子气息，混合着十里洋场的气派与时代的起落，被搬到荧幕上，着实令人目眩神迷。电视剧《繁花》的火爆让我翻出尘封已久的原著。在进入经过改编的剧情之前，我还是想重温一下金宇澄笔下那个繁花似锦的世界。

《繁花》通篇的质感来自于关于上海的一切，它的语言、城市风貌、市井烟火、人物做派等等。上海话赋予了小说独特的内在韵致：温婉、柔软、有节制、细水

长流、细雨如绵。哪怕是场面上的风云际会，寥寥数语便归于云淡风轻。小说通篇看不到很大的高潮，也没有强烈的戏剧冲突，但每个场景背后都韵味至深，堪得起细品。

《繁花》是金宇澄打造的一座记忆宫殿。六十年代的少年旧梦，辐射广泛，处处人间烟火的斑斓记忆，九十年代的声色犬马，是一场接一场的流水席，叙事在两个时空里频繁交替，传奇迭生，延伸了关于上海的“不一致”和错综复杂的局面，小心翼翼的嘲讽，咄咄逼人的刻画，暗藏上海

的时尚与流行；昨日的疏漏，或是明天的启示……即使繁花零落，一曲终了，但人犹未散。

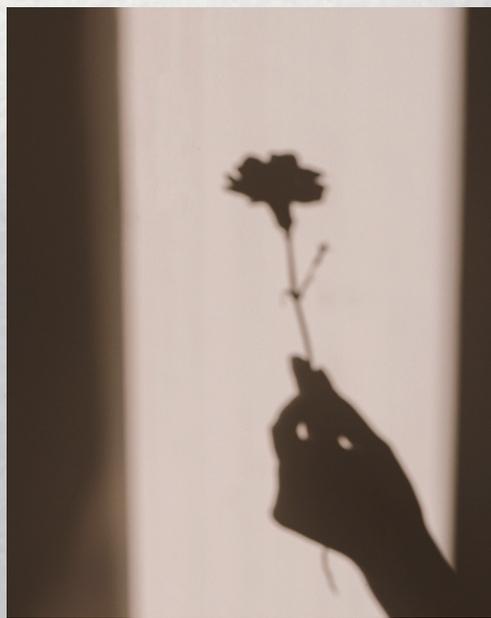
《繁花》里的三个核心人物——阿宝、沪生和小毛，三人发小但出身迥异。阿宝爷爷曾是大资本家，阿宝爸爸少爷出身参加革命做地下党，在那个特殊年代受到不同程度的影响；沪生家是军队干部，“文革”中也受到冲击；小毛家是地地道道的工人，不管在哪个年代都是踏踏实实的底层，没有大起大落。小说由这三个男人牵连出众多的男男女女：家人、亲戚、朋友、同事、邻居，当然还有时代与社会。故事的时间跨度有半个世纪，从五、六十年代写到九十年代后的当下，但不是连贯写下来，而是分成“过去的故事”与“现在的故事”两条线索铺陈展开。

“过去的故事”明亮鲜活，像阿婆带阿宝和蓓蒂回乡下老家、蓓蒂和阿婆化鱼遁世的故事；姝华爱书的故事；小毛和银凤、小毛和春香的故事，等等。这里的女孩儿让人怜爱，这里的少年有情有义。尽管故事发生在那个物质贫乏环境动荡的时代，但少男少女们自然有各自的方式，生命的根须从土层中汲取滋养，就算是一棵野草，也有属于它的露水与阳光。即使写到那些伤痛的场景，比如，阿宝家搬到曹阳新村后所用的公用茅厕、阿宝嬢嬢与离婚丈夫“急吼吼”办事把祖父的床榻弄塌了一个洞，那些伤痛把那个时代的记忆一点一点地复活了，线条与色彩都清晰可辨，读之令人倍感珍惜。

与之相反，“现在的故事”既混沌又单调，类似的场景、没完的饭局反复上演。饭局上的男人们都是“总”，康总、陆总、徐总以及宝总，还有台湾人、韩国人、香港小开这样未以“总”冠名但实为“总”的；女人们则是如汪小姐、梅瑞、苏安、玲子、亭子间小阿嫂，风情万种兼具手段谋略。饭局上少不了的是酒和黄段子，男人和女人在一团酒气中将一

个个黄段子演绎成现世报。汪小姐最后怀了怪胎、梅瑞落入自己母亲与情人的陷阱而倾家荡产，可悲可叹者比比皆是。少年，成长，婚姻，破灭，算计，较真，懦弱，欲望，死亡，小说这样一步步从那个有着鲜活记忆的“过去的故事”迈入晦暗无聊的“现在的故事”，读到最后，心境难免越发沉重。

《繁花》就这样，在过去与现在的纵横穿梭中，令文字照进现实。我们没有经历过五、六十年代，也未曾生活在上海，但在被时代浪潮裹挟着向前走的过程中，也难免回头，遥望那繁花似锦、各自盛开的过往。《繁花》像一个路标，提醒着我们，人生漫漫，行至此处，也该回首来时路了。很多人相识于繁花季，却在各自盛开的过程中失去彼此消息，分别、遗忘乃是人生常态，很少有人能陪你走过一生，繁花也只是那一季。然而，前路漫漫，花季可能结束，但人生永不落幕。✘





篮球俱乐部

纳新啦！

亲爱的各位同事们，
大家好！我很高兴地向大家宣布，公司篮球俱乐部纳新啦！

作为一个积极向上、团结协作的企业，我们深知体育运动对员工身心健康的重要性。篮球作为一项精彩刺激的运动，不仅可以增强身体素质，提高个人技术水平，还能促进同事之间的交流与合作。因此，我们公司特别成立了篮球俱乐部，旨在为广大员工提供一个展现自我、放松身心的平台。

为了吸引更多的篮球爱好者加入我们的俱乐部，我们不仅提供专业的训练指导和比赛机会，还将开展一系列丰富多样的活动，包括篮球技巧培训、友谊赛、篮球比赛、篮球主题晚会等，让大家享受篮球带来的乐趣，并在其中结交志同道合的朋友。

加入我们俱乐部的好处多多，首先是锻炼身体。每周定期的篮球训练将帮助提升您的体能素质，增强心肺功能，提高灵活性和协调性，同时也有助于消化压力、缓解工作疲劳，保持身心健康。此外，在与其他企业篮球俱乐部的比赛中，不仅可以展示团队协作能力，还能激发个人潜能，并通过交流合作的实践锤炼团队意识和胜利欲望。

我们公司篮球俱乐部欢迎各个层次的篮球爱好者加入，无论你是初学者还是资深球员，都能在这里找到适合自己的位置。我们将为球员提供分组培训，不论你是想从零开始掌握篮球基本功，还是希望提升个人技术水平和战术意识，我们的专业教练将根据你的需求给予相应的训练指导，确保每一位成员都能得到有效的提高。

除了正式的训练之外，我们还定期组织友谊赛和比赛，为每位会员提供展示自己实力的机会。不仅可以锻炼自己的比赛技巧，还可以结交更多志同道合的朋友。对于那些喜欢挑战更高水平的球员，我们还会组织参加各种篮球赛事，与其他企业篮球队交流切磋，共同提高，争取佳绩。

参加我们公司篮球俱乐部的好处不仅仅限于个人的成长和发展，还可加强团队凝聚力。篮球需要团队合作和默契，每个球员的发挥都会对整个团队产生影响。所以，我们鼓励大家积极参与俱乐部活动，并以篮球运动为契机，与团队成员共同协作，促进团队彼此间的沟通和配合，培养团队合作精神。

为了进一步激发大家参与的热情，我们计划举办一场特别的开放日活动，让感兴趣的同事们亲临现场，体验篮球热情。届时，您将有机会与已经加入俱乐部的成员进行互动交流，感受我们大家庭的温暖和活力。除此之外，我们还将准备篮球小比赛和技能挑战等项目，让您真实地感受到篮球带来的快乐与激情！

报名方式

报名详询：企业发展中心—郭丽君（QQ：3525394995）

报名方式：联系郭丽君填写报名表格，并将其发送至指定邮箱即可

我们鼓励大家踊跃报名，发扬团队合作精神，挥洒汗水，展现自己的风采！

最后，衷心邀请广大同事们积极参与我们公司篮球俱乐部的纳新活动，一起享受篮球运动的乐趣，共同创造一个充满激情和向上的工作环境！

谢谢大家！

公司篮球俱乐部组委会



各位领导们同事们，大家好！

我是来自绍兴的王凌波，目前驻场于绍兴市上虞区。首先非常感谢公司给我们提供这么好的一个学习平台，这是一个功能强大且知识面广泛的平台，里面包含了公司日常规章制度、产品、项目等各个方面的知识。可能大家对于这个刷题会感到枯燥乏味，坚持不下去，那么就由我来分享一下个人的刷题体会吧。



主要还是从两方面来展开说说。第一，如果真的感到枯燥乏味，坚持不下去，可以通过角色转换的方式，把刷题当成是自己在玩的一个游戏。自己心中设定一个每日刷题目标或者每日刷题积分目标，当做日常任务，你每天周而复始的打怪做任务为了什么，是为了升级变强，那同样你通过刷题完成自己每日设定的目标，也是为了“升级变强”，你可以刷日常（六大战场的刷题）、刷副本（模拟考试）、打竞技场（打擂台赛）、找人PK（打挑战赛）。换个方式可能会让你坚持下去，我已经连续打卡600天左右了，在这中间我也有不想刷题或者坚持不下去的时候，那就上去简单的做个模拟考试，然后今天就提前结束，偶尔也要自己给自己放松的时间。



第二，展开来说说刷题积分吧，现在给我们提供积分的有好几个地方：刷题、模拟考试、擂台专区、挑战专区、盲盒、签到、解析题目，都是能够获得丰厚的积分的。这些积分能用来干嘛呢，可以兑换工服、年假、忘记打卡次数、手机支架和内训师专属沙龙体验等等很多东西，偶尔也会上一点小惊喜：扫地机器人、蓝牙耳机、自拍杆等等。可能大家会问那这些积分怎么获取比较容易呢？容易肯定是不容易的，但也不是没有方法的。首先，必拿积分是模拟考试每日200分、盲盒和刷题（这个正确率是靠日积月累的）；解析题目，一题100分，但是要注意不要乱解析，什么“正确”、“错误”、“是这种的”，会被巡察使抓到，然后倒扣1000分，得不偿失。你解析得好，大家给你点赞也能加分，点赞一次加10分，踩一次扣10分，这个分数虽然来得快，但是也要注意认真解析；签到，前面几个任务还行，个人就能完成，最后一个组队任务，叫上三五个好友，每天组队一起刷题，然后可以获得勋章，那个连续几天刷题的勋章奖励积分还是挺丰盛的；擂台专区和挑战专区，这两个可能参与的人比较少了，这里就不再展开说了。



这两年下来，视联刷题小程序变化了很多，新增了很多功能，也是为了吸引大家都能参与进来。希望在2024年新的一年里，能够实现全民刷题，大家一起卷起来。同时，我也感谢公司感谢杨总给我这次澳门帆船比赛的机会。在这里也祝大家在新的一年里事业蒸蒸日上，家庭幸福美满！🇨🇰



破局成长 向阳而生

——天花板级团建活动的正确打开方式

文/市场部 阚丽君

初春三月，视联动力“热辣滚烫”的团建活动在三亚拉开序幕，数百位视联小伙伴齐聚海上，开启新的“征程”。帆船竞赛、沙滩橄榄球、专项培训... 一场场别开生面的团建活动完美践行了公司“干得最棒、玩得最酷、活得最好”的企业文化。在这里，伙伴们工作时的全情投入化作赛场上的乘风破浪，感受帆船运动魅力的同时深刻领悟天时、地利与人和对实现成功的重要性。沙滩橄榄球中，伙伴们奋勇拼搏，汗水与笑容交织，再次彰显了团队精神和激昂斗志。团结一心，活力四溢，丰富的团建活动让员工在紧张的工作之余得到放松与调整，更深化了对公司文化的理解和认同。接下来，视联动力将继续与小伙伴们扬帆起航，搏击时代浪潮，共同迎接新高峰！🚩



| 公司文化 |





